

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

テクニカルセールス・化粧品原料

テクニカルセールス・化粧品原料

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1565894

Industry

Daily Necessities, Cosmetics

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 13 million yen

Refreshed

November 17th, 2025 14:27

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

化粧品原料の技術営業として、クライアントのニーズに応じた製品提案や技術サポートを行うポジションです。営業活動を通じて、化粧品業界でのビジネス成長をサポートします。

企業情報

小規模な化学製品製造会社で、化粧品原料の提供に特化しています。企業は高品質な製品を提供し、顧客の満足を第一に考えています。

職務内容

- 化粧品原料の提案と販売活動を行う。
- クライアントのニーズを理解し、最適な製品ソリューションを提供する。
- 技術サポートを通じてクライアントとの長期的な関係を構築する。
- 市場動向を分析し、営業戦略を立案する。
- 製品のプレゼンテーションやデモンストレーションを実施する。

- 新規顧客の開拓と既存顧客のフォローアップを行う。
- 化粧品業界のトレンドを把握し、提案に反映させる。
- 社内チームと連携し、プロジェクトを円滑に進める。

条件・待遇

- 年収10,000,000円から13,000,000円（経験に応じて決定）。
- 充実した健康保険および福利厚生。
- キャリアアップのチャンス。
- 東京を拠点とした勤務。

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。リテール業界でのキャリアを次のステージへ進めるチャンスです！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

技術営業担当者として成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 化学、化粧品、または関連分野の学位をお持ちの方。
- R&Dまたは技術営業の経験がある方歓迎。
- 化粧品業界での知識や経験がある方は優遇。
- チームワークを重視し、目標達成に向け努力できる方。
- 日本語と英語での優れた言語スキルをお持ちの方。

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。