



## 調達 間接材ソーシング SGA担当 (SGA全般もしくはIT領域特化)

日系大手医療機器メーカーでの募集です。 購買のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

日系大手医療機器メーカー

#### Job ID

1565546

#### Industry

Medical Device

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

6 million yen ~ 8.5 million yen

#### Work Hours

09:00 ~ 17:45

#### Holidays

【有給休暇】初年度 15日 1か月目から付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 その他慶弔休暇 等

#### Refreshed

February 7th, 2026 11:00

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2235138】

【職務内容】

- ・大規模案件におけるソーシング業務  
最適取引先選定、新規取引先開拓、取引契約への条件反映
  - ・営業、本社関連部門、各事業所部門との連携による各商材取引条件の最適化
  - ・社内調達業務（プロセス・仕組み）における品質向上、効率化等の改善、啓蒙活動
- ＜対象商材＞
- ・全社共通：旅費、車両、人事系/総務広報系サービス、不動産賃貸、オフィス用品等
  - ・プロフェショナル系：IT、物流、コンサルタント、保険、業務委託、採用、派遣、請負、広報等

**【仕事の魅力】**

これまでのキャリアで獲得した専門性を活かし、常に新しいことにチャレンジできる仕事です。

---

**Required Skills****\*業界は不問**

\*調達経験がない場合でも以下の専門性があり、取引先と連携して進めてきた経験がある方であれば応募可能です

- ・IT領域（インフラ構築、ソフト開発、情報セキュリティ等）

**【必要要件】**

- ・調達、購買業務に関するスキルと知識
- ・取引先と価格条件交渉に従事した経験
- ・間接材各商材の業界動向、関連法規・制度に対する理解と知識
- ・購買規程やコンプライアンスを遵守した業務の実践と推進
- ・コスト最適化に関連する活動実績、もしくはVE/CDに関する提案経験
- ・プロアクティブに企画立案、交渉、遂行、完遂できる能力

**【必須条件】**

- ・間接材全般ソーシング実務経験（特に高額案件の市場分析～交渉実績）
- ・TOEIC 600点以上（ビジネス英語）  
海外関係者とのビジネスコミュニケーション、英語を使用して交渉します
- ・大卒以上

**【希望条件】**

- ・組織、人的マネジメント経験
- ・CPP（Certified Procurement Professional）
- ・SAP Aribaでの業務やソーシングモジュールの活用経験

**【歓迎条件】**

IT・物流業務に特化した業務経験

**【求める人物像】**

前向き、誠実、臨機応変

---

**Company Description**

ご紹介時にご案内いたします