

# iChoosr.

【オランダ企業】太陽光・蓄電池の共同購入事業を統括 | 施工販売店と進行管理を担う  
パートナーセー\*リモート可能\_裁量◎

再エネ普及に貢献し、自治体や企業と大型プロジェクトを推進

## Job Information

**Hiring Company**

iChoosr BV

**Job ID**

1565214

**Industry**

Petrochemical, Energy

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

**Train Description**

Hibiya Line, Hiroo Station

**Salary**

5 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00／休憩時間 60分

**Holidays**

完全週休2日制（土日祝）

**Refreshed**

January 30th, 2026 02:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

«募集要項・本ポジションの魅力»

- ・家庭用太陽光発電や蓄電池の共同購入プロジェクトでパートナー企業との交渉・進行管理を担当
- ・多数のステークホルダーをまとめ、再エネ普及や顧客満足度向上に直接貢献できるやりがい
- ・国内外の企業や本国オランダとの折衝を通じ、国際的なビジネス経験を積める魅力
- ・リモート勤務や週休2日制、年間休日124日など柔軟な働き方と充実した休暇制度

#### 【業務内容】

家庭用太陽光発電、蓄電池などの共同購入事業プロジェクトにおいて、再生可能エネルギー事業者や、蓄電池事業者といった販売施工会社や太陽光メーカー様などを統括するパートナーセールス業務をご担当いただきます。

#### ■共同購入事業について

「共同購入」とは、多数の消費者をグループ化することで、より安くより良い取引条件を引き出すことができる、行動科学の考え方を活用した仕組みです。

太陽光発電および蓄電池システム購入をターゲットとしており、自治体と協力し、数千世帯単位のグループを作成。複数の販売施工会社やメーカー様に、消費者に合わせたベストな条件を提示頂くことで、共同購入を成功に導きます。

#### ■事業のメリット

自治体にとっては、コミュニティリーダーとして再エネ推進・普及に貢献が可能となります。

消費者にとっては、グループに入ることでサプライヤーの比較検討が容易に、かつ良い条件での購入が可能になります。販売施工会社や太陽光メーカーにとっては、一度に多くの顧客を獲得することが可能になります。

#### ■具体的な業務内容

共同購入プロジェクトに参画いただく、再生可能エネルギー事業者、蓄電池事業者といった販売施工会社や太陽光メーカー様の間に立ち、よりクオリティの高いプロジェクトを円滑に推進していただきます。

販売施工会社やメーカー様に対し、プロジェクトへの参加交渉・価格交渉から、入札後の工程管理・施工完了までサポートいただきます。

- ・各ステークホルダー(主に販売施工会社や太陽光メーカー様)との交渉/折衝
- ・プロジェクトにおけるEPC/メーカー選定
- ・プロジェクトの取りまとめ/クロージング
- ・共同購入成立後~納品までの進捗管理
- ・社内メンバーとの連携
- ・プロジェクト全体の契約率~顧客満足度を管理
- ・プロジェクトにかかる各種業務改善
- ・本国(オランダ)との会議/報告

※共同購入事業に賛同いただいた太陽光メーカーや施工会社などと定期的な関係構築を行い、事業参画をよりメリットを感じていただけるよう定例も実施いただきます。双方メリットになる仕組みづくり等も構築。

※国内の日帰り出張や1~2日程度の出張があります。年に2回程本国オランダへも出張がございます。

#### ■職位：メンバー~課長

(仕事内容変更範囲：会社の指示する業務)

#### 【雇用条件】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（条件変更なし）

#### 【給与・待遇】

年収：500万円～900万円（月給制）

月収：41.6万円～（月額基本給28.6万円～）

固定残業代：40時間分／月（130,319円～）を含む ※超過分別途支給

■昇給：年1回（1月）

■賞与：年1回（昨年実績：1月支給）

（賞与100～200万円を想定。期初に目標設定を行い、期末にその達成度をレビュー、賞与額を決定します。）

※記載されている年収は賞与を含みます。賞与は業績によって変動可能性があります。

※上記年収はあくまで想定です。実際の金額は希望年収、現在年収、選考結果を踏まえ決定いたします。

※固定残業代の支給内訳に関しては選考時にご確認下さい。

※（例）基本年額800万円の場合:月収583,333円(基本給453014円、固定残業代130,319円)+賞与100万円

#### 【就業時間】

9:00～18:00（休憩60分）

※固定(定額)残業代制（月平均残業30～40時間程度）

#### 【勤務地】

東京都港区南麻布5-2-32 興和広尾ビル8階

■最寄り駅：日比谷線「広尾駅」徒歩3分

■転勤・出向なし／就業場所 全面禁煙

■勤務地変更範囲：会社の定める事業所

■在宅勤務：有り（フルリモート不可、週1日可能）

※お子様がいらっしゃる場合は週2リモート可能

#### 【休日休暇】

- ・年間休日 124 日
- ・完全週休2日制（土・日・祝）
- ・GW／夏季／年末年始休暇
- ・有給休暇（入社7ヶ月目には最低10日以上）
- ・慶弔休暇
- ・誕生日休暇制度あり

## 【待遇・福利厚生】

- 交通費：全額支給
  - 社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険
  - ※副業・兼業不可
- 

## Required Skills

## 【必須要件】

- 太陽光業界営業経験者（3年以上）

## 【歓迎要件】

- 英語読み書き、英語に抵抗のない方

## 【選考について】

- 募集人数：1名
  - 適性試験：有り
  - 面接回数：1回～2回
- ※状況により変動あり
- 

## Company Description