



## 【外資系企業】日英バイリンガル国内営業 ( J/E Bilingual Sales)

光学・計測・検査製品の外資系メーカー日本法人での後任ポジションです！

### Job Information

**Recruiter**

[Interesse International Japan Inc.](#)

**Hiring Company**

iii career (Interesse International Japan)

**Job ID**

1565074

**Industry**

Other (Manufacturing)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Tsuzuki-ku

**Salary**

7 million yen ~ 10 million yen

**Refreshed**

February 3rd, 2026 08:01

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【企業概要】**

欧州に本社を持つグローバルメーカーで、光学検査機器や計測システム分野において高い技術力を誇る企業です。設立60年以上の歴史があり、世界各国に拠点を展開。日本法人は新横浜および大阪にオフィスを構え、製造業（自動車・エレクトロニクス・医療機器・航空宇宙など）向けに製品・サービスを提供しています。

**【ポジション】**

**【募集背景】**

退任予定の現職者の後任として、日本市場での販売体制を強化するための採用です。  
光学・計測・検査関連製品を扱う外資系メーカーの日本法人におけるポジションです。

**【業務内容】**

日本国内の担当エリア（主に東日本・中部地域）において、同社製品の販売活動を担当します。  
既存顧客との関係維持・拡大、新規販売チャネルの開拓、販売代理店の管理・支援など、  
幅広いセールスおよびビジネスディベロップメント業務を担っていただきます。

**主な業務：**

- ・既存顧客および販売代理店を通じた売上拡大
- ・新規販売チャネル・代理店の開拓および評価・採用
- ・市場動向、顧客ニーズ、販売実績の把握・分析
- ・エンドユーザーへの直接販売および営業サイクル管理
- ・技術デモンストレーションや顧客向け製品トレーニングの実施
- ・英国本社・マーケティング部門との協業による販売戦略の策定
- ・展示会やセミナーでの販売サポート
- ・アフターマーケット・サービスビジネスの拡大支援

---

**Required Skills****【求める人物像・応募資格】****必須要件：**

- ・営業経験
- ・流通チャネルの管理・育成経験
- ・日本語でのコミュニケーション能力（読み書き・会話）
- ・自発的に営業活動を推進できる方
- ・CRMシステムおよびMicrosoft Officeの使用経験

**歓迎要件：**

- ・技術系商材（光学機器、測定システム、または精密装置など）の営業経験
- ・エレクトロニクス、精密工学、医療機器、自動車、航空宇宙などの製造業界への販売経験
- ・ソリューションセールスの考え方を理解し、顧客課題に基づく提案ができる方
- ・販売代理店やディストリビューターの指導・モチベーション管理スキル
- ・英語での高いコミュニケーション能力（読み書き・会話）

**【雇用条件】**

- 雇用形態：正社員（フルタイム）
- 勤務時間：月～金／9:00～17:30（休憩1時間）
- インセンティブ：
  - 直販売上に対して3%
  - 代理店経由売上に対して1%（月次支給）
- その他支給：
  - ノートPC・携帯電話・社用車貸与
- 福利厚生：
  - 健康保険、雇用保険、年金制度（法定基準に準ずる）、社員研修・キャリア開発制度あり

---

**Company Description**