



【コンサル経験が浅い方からの応募歓迎！！】 DXソリューション法人営業

若手向け 大手金融機関との業務もできるチャンス！ IT/DX戦略 事業戦略

Job Information

Temp Agency

SPOTTED STAFFING Inc.

Job ID

1565063

Industry

Other (IT, Internet, Gaming)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Holidays

・休日・休暇 完全週休2日制（土日祝） 有給休暇、5日間連続休暇、年末年始休暇、慶弔休暇

Refreshed

April 14th, 2026 10:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項】

金融や保険業界向けのデジタルサービスを開発提供しビジネス拡大を続けている当社では、
機関との取引拡大に伴う組織拡大のために複数名、法人営業メンバーを募集しております。

大手金融

提案営業にとどまらず、お客様のビジネス全体と一緒に作り上げていくことに挑戦したい方

にぜひご応募いただきたいポジションです。

ソリューション提案、導入コンサル要素が強いポジションのため物販系営業ではなく
コンサルティング、ソリューション提案経験をお持ちで、なおかつ今後はIT/DX戦略、
事業戦略に携わっていきたいという方にぴったりです。

【業務内容】

大手金融機関である顧客と長期的な関係構築を行うと同時に、顧客のニーズを理解・分析し、
新たなサービス企画・ソリューション提案を継続的に行うことで顧客のIT及びDX推進を
ていくことが期待されているポジションです。

担っ

具体的には；

- 事業戦略立案および実行
- 受注後のプロジェクト全体の責任者として顧客折衝業務
- 新規サービス企画・マーケティング部門・開発チームとの連携
- 契約交渉・見積り作成・導入後サポート
- 新規ビジネス機会発掘

Required Skills

【必須経験】

- 何らかの無形商材の法人営業経験

【歓迎経験・スキル】

- ITサービスなどのソリューション営業、提案経験
- システム開発経験
- 高いファシリテーションスキル
- 少人数・変化の多い組織での業務経験
- 新しいサービスの企画や立ち上げに携わった経験

【福利厚生】

- 社会保険完備（雇用・健康・労災・厚生年金）
- 健康診断、その他補助
- 通勤手当支給
- ストックオプション
- 従業員持株会、他

Company Description