

【マレーシア就職】 パートナーセールス責任者/KL勤務/日勤/大手日系企業

大手日系企業にてパートナーセールス責任者を募集中！

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1564862

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Malaysia

Salary

3 million yen ~ 4.5 million yen

Work Hours

月曜～金曜 : 8:30 ~ 17:30

Holidays

土日、マレーシア祝日

Refreshed

November 24th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

マレーシア市場のさらなる拡大にあたり、ともに成長を目指すパートナーセールス責任者を募集いたします。マレーシアでも順調に売上を伸ばしている環境商材のなかでも、重要な位置を占める LED 商材の代理店マネジメントをお任せします。大きな裁量を持ってチャレンジしたい人材を求めています！

[業務内容]

代理店のスーパーバイズをお任せする重要な役割となります。入社当初は顧客新規開拓に携わりながら当社のビジネスを習得いただき、段階的に代理店マネジメントにシフトいただきます。

- 現地代理店のスーパーバイズおよびトレーニング

- ・代理店の売上拡大に向けた販売計画策定、実行フォロー及びマネジメント
- ・必要に応じてマレーシア国内出張あり

[主要取引先]

LED 商材の卸を行う当社グループ企業の代理店

※代理店はすべてローカル企業/約 300 社

Required Skills

■必須要件:

- ・代理店と良好な関係を構築し、売上拡大に繋げる推進力およびマネジメント能力
- ・商材を問わず提案営業経験、法人顧客新規開拓経験を 3 年以上有する方
- ・ビジネスレベルの日本語力および英語力
- ・エクセル等PCスキルに自信がある方

■歓迎要件:

- ・海外勤務の経験がある方

■求める人物像:

- ・オープンマインドで新しいことへの挑戦を楽しめる方
- ・自身で裁量を持ち、顧客課題解決に向けて自走できる行動力

Company Description