

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

電子部品営業 | 主要顧客を担当するアカウントマネージャー

電子部品営業 | 主要顧客を担当するアカウントマネージャー

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1564853

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Refreshed

November 10th, 2025 16:50

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

主要顧客との関係構築と売上拡大を担う営業ポジションです。電子部品領域での経験を活かし、専門性の高い提案営業に取り組めます。

企業情報

グローバルに展開する電子部品商社グループの一員で、特定領域に強みを持つ中堅企業です。日本国内では技術志向の高い営業活動を展開しています。

職務内容

- ・ 担当顧客との関係構築および売上拡大
- ・ 顧客ニーズの把握と製品提案
- ・ 社内技術部門との連携によるソリューション提供
- ・ 見積・契約・納期管理などの営業業務全般

条件・待遇

- ・ 年収最大800万円（経験に応じて柔軟に調整可能）

- 東京または大阪勤務（希望に応じて選択可能）
- ハイブリッド勤務環境
- グローバルな製品群を扱う専門性の高い営業経験

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

Required Skills

- B2B営業経験3年以上
- 電子部品・半導体業界での経験歓迎
- ネイティブレベルの日本語力
- 自律的に顧客対応ができる方

Company Description

グローバルに展開する電子部品商社グループの一員で、特定領域に強みを持つ中堅企業です。日本国内では技術志向の高い営業活動を展開しています。