



【中国語】営業/中国ゲーム会社向け/ゲーム配信プラットフォーム/年収600万～900万円
@目黒

ハイブリット勤務！

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

成長著しいゲーム配信プラットフォームの開発・運営企業

Job ID

1564846

Division

営業部

Industry

Gaming

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Train Description

Yamanote Line, Meguro Station

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

・フレックスタイム制(コアタイム：11:30～15:30)、 8時間実働、・残業：有（月平均10～20時間程度）

Holidays

土日、祝日、有給休暇、夏季休暇、年末年始、慶弔休暇など ※年間休日：120日以上

Refreshed

January 5th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容

中国ゲーム会社向けに、提案営業/事業開発を行っていただきます。

Mirrativアプリとのタイアップ広告やミラティブグループ会社であるアイブレイド、キャスコードと共同したKOLマーケティング広告をメインに提案営業を行います。

クライアントの成長のために、「どのように貢献できるか」を定義し、「どのタイミングで」「どのアプローチで」「どの広告・プロモーション」を組み合わせるかまで、戦略と実行全体を提案・伴走します。

【具体的な職務内容】

- ・マーケティング、プロダクトチームとのコミュニケーションを通じて営業戦略 / 戦術の立案と実行
- ・中国ゲーム業界の市場調査 / リードの創出 / 既存顧客のリレーション構築 / 新規開拓営業
- ・市場調査や商談をもとにした商品開発や改良

■給与詳細

- ・週5日勤務（月～金）
- ・フレックスタイム制(コアタイム：11:30～15:30、フレキシブルタイム：6:00～21:30)
8時間実働※標準的な勤務時間10:30～19:30
- ・休憩時間：60分
- ・残業：有（月平均10～20時間程度）

■日本語の使用割合：70%

■福利厚生・待遇：

- ・社会保険(雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金)
- ・PCおよび周辺機器貸与
- ・勉強会費用負担
- ・各種交流系飲食補助・支援
- ・ピアボーナス制度（Unipos）
- ・健康診断
- ・インフルエンザ予防接種費用負担
- ・産業医面談
- ・ストレスチェック診断
- ・社内相談窓口・内部通報制度
- ・休職サポート応援手当
- ・介護休業一時支援金

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

■選考の流れ：

書類選考→1次面接→2次面接(+スキルチェック)→3次面接→リファレンスチェック→最終面接→内定

※3次面接：WEB面接

※1次～最終面接(3次面接以外)：オフィスでの面接

※面接時の交通費支給：無

【スキル・資格】

■必須スキル・資格

- ・無形商材の法人営業経験3年以上
- ・ゲーム会社でマーケティング / プロモーション就業経験のある方 or 広告代理店 / メディアとしてゲーム会社にプロモーションの提案経験のある方
- ・ビジネスレベルの日本語と、ネイティブレベルの中国語(北京語, 広東語問わず)
- ・社内コミュニケーションは日本語となります

■尚可スキル・資格

- ・中国ゲーム会社のマーケティングに対する知見と人脈をお持ちの方
- ・広告商品の企画経験
- ・クライアントのニーズを正しく把握したゼロからの企画提案経験

Required Skills

■必須スキル

- ・無形商材の法人営業経験（3年以上）
- ・営業チームのマネジメント経験

■歓迎スキル

- ・営業戦略の策定経験
- ・予算管理とPL管理経験

- ・ 中国ゲーム会社に対する知見と人脈をお持ちの方

■人物像

- ・ ゲームやエンタメ企業でキャリアアップして行きたい方
- ・ 難易度の高い課題に向き合い続けられる方

Company Description