



【外資系】日本進出間もない語学サービス・スタートアップ！！【バイリンガル向け】

Exclusive job

ITセールス経験ない人も大歓迎！ 実質の日本セールス1人目ポジション。

Job Information

Temp Agency

SPOTTED STAFFING Inc.

Job ID

1564824

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Non-Japanese

Job Type

Temporary

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:00-18:00、その他業務に合わせて調整化

Holidays

土日祝日・Sat/Sun/Holidays、年末年始・Year-end and New Year holidays

Refreshed

January 5th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

[Sales Operation Support (Sales)]

【EduTech】 【語学サービス・ソリューション】

：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：：

***新規開拓：** 本ポジションは売り上げ
を上げる営業活動よりも、最初のうちはリード獲得がメインになるセールス・オペレーションサポート（セールス）ポジションです（営業経験豊富な方、そうでない方に応じて期待値が異なります）

***正社員登用も想定：** 日本進出間もないため、現時点では3ヶ月サイクルの長期派遣を想定。長期契約なら検討したいという方もぜひご連絡ください。

***出社場所は2拠点：秋葉原、渋谷**

***月収：年収÷12ヶ月。600万以上ご希望の方もご相談ください。**

=.

アメリカで研究・開発された日本人向けの語学力診断プラットフォームを提供している当該企業は、他の英会話アプリや語学力テストが提供できていない『実務に近い・現実的な』語学力診断を行い、『日本人特有の』課題を洗い出して語学力改善を図るサービスを提供しております。

創業者が優秀な日本のビジネス・パーソンや、学者・研究者がメールや論文は書けても話すとなると他の人が理解できない発音だったり、話の流れがスムーズでなかったという場面を幾度となく見てきており、国際的に活躍できる方々の後押しをすべく研究開発を進めたという熱意のある創業者のもと、一緒に会社を大きくして行きませんか。

具体的な業務例：

- 見込み客のリード獲得、ネットワーキング
- セールス活動：デモの企画・実施
- 提案活動：顧客に合わせたデモ、プレゼン作成、プレゼン
- 企業のマネジメントやマーケティングチームなどとの定期ミーティング

こんな方にぜひご検討いただきたいです！：

- 研修サービスの企画開発をしていたが、セールス・コンサル側にキャリアチェンジしたい
- 新しいサービス・会社で裁量を持てるポジションにチャレンジしたい
- もっと英語を使いたい

Required Skills

- ネイティブルベルの日本語力（提案資料作成、顧客折衝）
- 法人営業経験、【または】法人向けの研修サービス開発経験
- 高い調整力・コミュニケーション能力（ファシリテーションスキル）
- プレゼンテーションスキル、交渉スキル
- ビジネスレベルの英語力尚可

福利厚生・その他

- 社保完備
- 交通費
- 年次有給休暇
- 健康診断費用負担
- インフルエンザ予防接種補助

Company Description