

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【外資Software企業】セールスマネージャー

グローバル経営層と共に、日本市場をリードするセールスマネージャー

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1564690

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 20 million yen

Refreshed

November 7th, 2025 17:48

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本市場へ進出したグローバルIT企業の日本立ち上げメンバーとして、エンタープライズ企業向けにトラフィック管理ソリューションを提案する営業ポジションです。CEOやAPAC責任者と連携し、日本での成長戦略をリードしていただきます。

Client Details

韓国市場で97%のシェアを誇るB2B IT企業。主力製品は、アクセス集中を制御しWebサービスの安定稼働を実現するトラフィック管理ソリューション。日本市場への本格進出を開始し、大手クラウド・CDN企業との協業も進行中。

Description

- * 日本法人の初期メンバーとして市場開拓および営業戦略の策定
- * エンタープライズ企業へのダイレクトセールス活動
- * パートナー企業との協業推進および案件創出

* 本社・APACチームとの連携によるローカル市場戦略の実行

Job Offer

- 日本法人立ち上げメンバーとして事業成長をリードできるポジション
- ベース給与はご経験に応じ柔軟に設定（現職より大幅アップの可能性あり）
- グローバル経営層と近い距離で戦略的に働ける環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

Required Skills

*ITクラウド・B2Bソリューション領域での営業経験10年以上

大規模アクセスを扱う業界（EC・チケット・旅行・メディアなど）への営業経験

* スタートアップまたは新規事業立ち上げの経験を有する方

* 日本語ネイティブ（英語または韓国語スキル尚可）

* プロアクティブでフットワークの軽い営業タイプ

Company Description

韓国市場で97%のシェアを誇るB2B IT企業。主力製品は、アクセス集中を制御しWebサービスの安定稼働を実現するトラフィック管理ソリューション。日本市場への本格進出を開始し、大手クラウド・CDN企業との協業も進行中。