



業界不問！【法人営業】先進の施設向けAIプロダクト/営業戦略策定から取り組みます！ ≪テクノロジー×安心で快適な世界へ≫

2015年創業！世界トップクラスの行動認識AI技術を基にした防犯・見守りシステム

Job Information

Hiring Company

株式会社アジラ

Job ID

1564631

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - Other Areas, Machida-shi

Train Description

Odakyu Odawara Line, Machida Station

Salary

4 million yen ~ 7 million yen

Refreshed

June 5th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・ 業界・商材不問！裁量の大きい環境でセールスのキャリアを磨けます
- ・ 世界トップクラスのAI技術を活用した最先端プロダクトに携われます
- ・ 戦略立案から提案・導入まで幅広く経験できるポジション
- ・ リモート・フレックスOK・服装カジュアルで柔軟な働き方が可能◎

業務内容

施設向けAI警備システム「アジラ」の営業を担当。主に不動産ディベロッパー、施設管理会社の新規顧客獲得に向けた製品提案、顧客フォローアップをお願いします。

- ・売上目標達成に向けた営業戦略の立案と実行
- ・戦略達成に向けたKPI設定分析改善
- ・インサイドセールス/フィールドセールス
- ・製品導入時の顧客サポート、オンボーディングなどの関係構築
- ・各アカウン트의キーマン開拓など

販売台数を実績、提案件数をKPIとして個人、チームで目標を持ちます。頑張りは昇給で反映していきます。

アピールポイント

- ・AIのコア技術を活用した「まだ世界にないソリューション」の提案型営業で、国内各業界の大手企業を付加価値を最大化する仕事に携わることができます。
- ・ベンチャーならではのスピード感、変化感を楽しんでいただければと思います。
- ・少数精鋭だからこそ、個々のスキルや志向性に合わせて柔軟にミッションも変化していくこともあります。

配属先

プロダクト事業部 営業G

今後、直販型とパートナーセールス型に営業組織を分けていくことを検討しております。

【雇用形態】

正社員

※試用期間：6ヶ月

【給与】

年収：400万円～700万円

月給：¥333,333～

・基本給：¥253,983～

・固定残業代：¥79,350～を含む/月

・諸手当：通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）

【就業時間】

・所定労働時間8時間

・フレックスタイム制あり（コアタイム:08:00～13:00）

【休憩】60分

【残業】有

【備考】固定残業代の相当時間：40.0時間/月

【勤務地】

■勤務地① プレゼンテーションオフィス

・所在地：東京都千代田区 内神田1丁目16-13 大和会館3F

・最寄駅：JR山手線 神田駅 徒歩5分

都営地下鉄 都営新宿線 小川町駅 徒歩5分

東京メトロ 丸ノ内線 淡路町駅 徒歩5分

・喫煙環境：屋内全面禁煙

■勤務地② 本社

・所在地：東京都町田市 中町1-4-2

・最寄駅：JR横浜線 町田駅 徒歩6分

小田急電鉄 小田急小田原線 町田駅 徒歩4分

・喫煙環境：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

・備考：1フロアに営業・カスタマーサクセスのメンバーが揃っており、進め方の相談などもしやすい雰囲気です。

【転勤】無

【休日休暇】

・休日：125日（内訳）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

・その他（夏季休暇・年末年始休暇・年次有給休暇）

・有給休暇：有（～20日）

【その他制度】

・リモートワーク可（全従業員利用可）

・服装自由（全従業員利用可）

・ストックオプション（一部従業員利用可）

・退職金：無

・社会保険：健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

・寮・社宅：無

・職務発明制度あり

選考内容

【面接回数】3回程度（目安）

【筆記試験】無

【採用人数】1名

Required Skills

≪業界不問・商材不問！≫

AIのコア技術を活用した「まだ世界にないソリューション」の提案型営業にチャレンジされたい方歓迎！

【必須要件】

- 何等か営業経験

【歓迎要件】 ※以下いずれかのご経験がある方優遇！

- IT業界経験
- 省人化・システム導入などの企画経験
- DXなど現場改善や効率化を検討するコンサルタント経験
- システムプロダクトの営業経験

Company Description