

**【大阪】 営業職（国際物流手配コーディネート）**

国際フォワーディング業務で世界中のサプライチェーンをサポート

## Job Information

**Hiring Company**

LX PANTOS JAPAN Co., Ltd.

**Job ID**

1564599

**Industry**

Logistics, Storage

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture, Osaka-shi Chuo-ku

**Train Description**

Midosuji Line, Hommachi Station

**Salary**

4 million yen ~ 6 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

完全週休2日制（土日祝）

**Refreshed**

June 4th, 2026 03:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

**【業務内容】**

国内外をつなぐ「国際物流」の最前線で、新たなビジネスを切り拓きませんか？  
当社は、海上輸出入を中心とした国際フォワーディング業務を通じて、世界中のサプライチェーンを支えてきました。今後

さらに多様化・高度化する国際物流ニーズに応えるため、事業拡大を見据え、新たな営業メンバーを募集いたします。

今回は、海上輸出入の新規顧客（荷主）開拓を担う営業職の採用です。  
外回りを中心に、国内の荷主様に対し、最適な物流ソリューションを提案していただきます。

- ・ 新しい取引先を自らの手で開拓したい方
- ・ 行動力とコミュニケーション力を活かしたい方
- ・ 国際ビジネスのダイナミズムを体感したい方

——そんな熱意ある方の挑戦を、私たちは歓迎します。

「営業として大きなフィールドで勝負したい」  
「世界をつなぐ仕事に携わりたい」  
そんな想いをお持ちの方のご応募を、心よりお待ちしております。

<具体的には>

- ・ 新規顧客（荷主）の開拓営業
  - ↳ 訪問・ヒアリングを通じた物流ニーズの発掘および提案
- ・ 既存顧客への深耕営業
  - ↳ 既存取引のある荷主に対する新規レーン（航路・輸送区間）の提案・拡販
- ・ 見積書・提案資料の作成
  - ↳ 費用シミュレーション、サービススキームの設計・説明
- ・ 顧客情報・営業進捗の管理
  - ↳ 自社営業システム（PIPELINE）を活用したパイプライン管理、案件ステータスの可視化
- ・ 社内関連部門や業務委託をしている乙仲との連携
  - ↳ 通関・オペレーション・海外拠点など関係各所との情報共有・連携

<担当エリアについて>

担当エリアは名古屋以西（中部・関西・九州など）が中心となります。  
各エリアの荷主様への訪問・提案活動を積極的に行っていただきます。

#### 【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（試用期間中の給与は本採用時と同様です。）

#### 【給与】

想定年収：400万円～600万円

月給：32万円～40万円

■昇給：年1回あり（4月/人事評価に基づく）

■インセンティブ：あり

#### 【就業時間】

09:00～18:00

実働時間：8時間/日（1時間休憩、実働8時間）

#### 【勤務地】

大阪支店：大阪府大阪市中央区安土町2-3-13 大阪国際ビルディング19階

最寄駅：大阪市営地下鉄御堂筋線「本町」駅より徒歩5分

★駅から徒歩5分以内です

★転勤はありません

#### 【休日休暇】

- ・ 完全週休2日制（完全土日祝休み）
- ・ 夏季休暇
- ・ 年末年始休暇
- ・ 有給休暇
- ・ 慶弔休暇
- ・ 出産・育児休暇
- ・ 介護休暇

#### 【待遇・福利厚生】

- ・ 通勤手当（4万円迄/月）
- ・ 各種社会保険完備（健康、厚生年金、労災、雇用）
- ・ 昇給年1回（4月・人事評価に基づく）
- ・ 年1回インセンティブ支給（会社の業績により）
- ・ 営業インセンティブあり
- ・ 各種慶弔金
- ・ 長期勤続賞
- ・ 退職金制度（勤続3年以上の社員を対象）

#### Required Skills

既卒・第二新卒、大歓迎！  
★経験者のみの募集になります。  
★学歴は一切問いません！

#### 【必須要件】

以下いずれも該当の方

- フォワーダー、商社、またはメーカーの海外購買・物流部門等での営業経験をお持ちの方
- インコタームズ（貿易条件）や国際物流に関する基礎知識を有している方
- 英語でのメールや日常的な業務コミュニケーションがスムーズに行える方
- 外資系企業ならではの多様な価値観や業務慣習に対して柔軟に対応できる方

**【歓迎要件】**

以下のいずれかに該当する方は尚可

- フォワーダー企業での 法人営業経験 をお持ちの方
- 国際物流案件における 荷主対応や現場調整経験 がある方
- 輸出入に関する 貿易実務全般（通関・船積・B/L等）の理解がある方
- 英語以外の外国語スキルをお持ちの方
- 新規開拓営業において成果を出してきた経験・マインドをお持ちの方
- 将来的にマネジメントやチームリーダーとしてのキャリアを志向されている方

---

Company Description