



【 SaaS】ソリューションセールス・導入コンサル【数百社が導入しビジネス拡大中！】

外資系企業とも協業し、海外展開も進めている成長企業

Job Information

Temp Agency

SPOTTED STAFFING Inc.

Job ID

1564572

Industry

Software

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9 : 00～18 : 00

Holidays

年間休日120日以上完全週休2日制（土・日）、年末年始休暇、夏季休暇、有給休暇（入社初日から付与。有給推奨日制度あり）。

Refreshed

January 29th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

営業企画、営業戦略に関わっていきたい人にチャレンジいただきたいポジション

製造業を中心に数100社が既に導入したサービスを開発・運用している企業にて、ビジネス拡大の一角を担うメンバーを募集しています。当該企業のSaaSサービスは国内大手から日本語圏以外の海外企業まで利用が広がっているため、今後のプロダクト機能強化・ビジネス/組織拡大のため採用です。

皆様からのお問い合わせ、ご応募をお待ちしております。

【業務内容】

- ・ 顧客の課題や現状をヒアリング
- ・ ヒアリングをもとにしたコンサルティング、ソリューションの企画/提案
- ・ サービス導入時に顧客の各部門、社内チームなど複数のステークホルダーと連携業務
- ・ サービス導入後の活用支援やフォローアップ及びアップセル
- ・ 業界知識、IT知識に関する知見活用し、サービスの価値を最大化

【福利厚生】

- ・ 社会保険完備（雇用・健康・労災・厚生年金）
- ・ 通勤手当支給（上限3万円）
- ・ ストックオプション制度アリ
- ・ セミナー参加費用補助
- ・ リモート勤務制度アリ
- ・ その他社員向けサービスアリ

Required Skills

【応募資格】

- ・ IT系の無形商材の提案営業経験：目安3年以上
- または、
- ・ 業務改善のコンサルティング経験：目安3年以上

【歓迎経験・スキル】

- ・ 製造業への知見のある方
- ・ 法人向けの営業または事業企画経験
- ・ 多国籍・グローバル企業との渉外経験
- ・ ビジネスレベルの英語力

