

# セールスエンジニア/Pre-Sales | 3Dデザイン×テクノロジー×北欧カルチャー

テクノロジーと発想力で提案を形にするSales Engineer。

### Job Information

#### Recruiter

Advisory Group K.K.

#### **Hiring Company**

北欧発の成長中ソフトウェア企業で、 3Dデザイン・空間設計分野における革新的なプラットフォームを展開。

#### Job ID

1564548

#### Industry

Software

### **Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

8 million yen ~ 11 million yen

## **Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

### **Work Hours**

勤務時間は午前7時30分~10時00分および午後4時30分~7時00分の間で調整可能です。

## Holidays

入社時より年間20日の有給休暇が付与されます。

## Refreshed

December 4th, 2025 04:00

## General Requirements

## Minimum Experience Level

Over 6 years

## **Career Level**

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

## Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

主な業務内容

- Salesチームと連携し、商談の技術面をサポート
- 顧客課題のヒアリングとソリューション提案
- プレゼンテーション・デモ・POC(概念実証)の企画と実施
- 技術要件の整理および提案書・導入支援
- 業界動向の把握(展示会・業界イベントへの参加 など)

## Required Skills

## 応募資格

- ソフトウェア/IT/エンジニアリング分野での実務経験(5年以上)
- Salesまたはカスタマーサクセスなど、顧客対応経験(1年以上)
- ネイティブレベルの日本語力および中級程度の英語力
- Microsoft Office (特にPowerPoint, Excel) のスキル
- 少数精鋭チームでの柔軟な対応力と協調性

### 歓迎スキル

- CADソフト使用経験
- オフィス家具、物流、空間設計などの業界知識
- 外資系またはスタートアップでの勤務経験

Company Description