

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

キーアカウントマネージャー

【ワークライフバランス重視】キーアカウントマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1564547

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

November 6th, 2025 11:15

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

キーアカウントマネージャーは、日本国内の戦略的顧客を担当し、当社の収益および事業成長を推進する重要なポジションです。このポジションでは、既存の指定顧客を担当し、契約更新の確保およびアカウント全体での売上拡大を目的に、ソフトウェアおよびサービスのアップセル・クロスセルを推進していただきます。

企業情報

この企業は最先端のセキュリティソフトウェアとSaaSソリューションを提供するグローバルテクノロジーカンパニーです。革新的なテクノロジーとデータドリブンなアプローチで、世界中の企業の安全と成長を支えています。

職務内容

- 主要なエンタープライズ顧客との関係を構築・維持し、長期的な信頼関係を育てながら顧客満足度と継続率を高める
- 既存の指定顧客に対して、契約更新、アップセル、クロスセルの機会を創出し、自社セキュリティ製品・サービスの売上拡大を推進する。
- 製品デモ、イベント、セミナーなどを通じて、自社セキュリティソリューションの価値を顧客に提案する
- CRMを活用して、営業活動の進捗管理や正確な売上予測を行う

条件・待遇

- ・ワークライフバランス重視
- ・人生のさまざまな節目を支援する各種休暇制度を完備
- ・充実した企業年金制度
- ・ハイブリッドワーク制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

Required Skills

- ・ソフトウェア／テクノロジー業界でのフィールドセールス経験が7年以上ある方
 - ・エンタープライズ向けテクノロジーの提案・普及活動に10年以上の経験がある方
 - ・エンタープライズIT環境およびセキュリティ要件についての理解がある方
 - ・CRMなどのデータツールを活用し、ターゲット企業内のキーパーソンとの関係を構築・維持できる方
-

Company Description

この企業は最先端のセキュリティソフトウェアとSaaSソリューションを提供するグローバルテクノロジーカンパニーです。革新的なテクノロジーとデータドリブンなアプローチで、世界中の企業の安全と成長を支えています。