

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

デジタルセキュリティ製品のSDR | 営業キャリアの第一歩に

デジタルセキュリティ製品のSDR | 営業キャリアの第一歩に

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1564433

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

November 5th, 2025 11:16

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

デジタルセキュリティ製品の市場拡大に向け、見込み顧客へのアプローチを担う Sales Development Representative (SDR) ポジションです。営業チームと連携し、意思決定者との初回接点を創出し、ビジネス機会の創出に貢献していただきます。

企業情報

グローバルに展開するデジタルセキュリティソリューション企業。物理・デジタル両面でのセキュリティ製品を提供し、国内外の大手企業から高い信頼を得ています。

職務内容

- 見込み顧客のリサーチおよびターゲティング
- 電話・メールを通じた初回アプローチの実施
- 顧客ニーズのヒアリングと情報収集
- 営業チームへのリードの引き渡し
- CRMツールを活用した活動記録とパイプライン管理

条件・待遇

- 最大1,100万円の報酬パッケージ（経験・スキルに応じて）
- ハイブリッド勤務（東京拠点）
- 成長著しいセキュリティ業界でのキャリアアップ機会
- グローバルなチームとの協業によるスキル向上

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

Required Skills

- IT、ITインフラ、またはセキュリティ分野での営業、インサイドセールス、またはSDR経験
- 顧客との円滑なコミュニケーション能力
- 自発的に行動し、チームと協力できる方
- 日本語：ネイティブレベル、英語：ビジネスレベル（社内外との連携あり）

Company Description

グローバルに展開するデジタルセキュリティソリューション企業。物理・デジタル両面でのセキュリティ製品を提供し、国内外の大手企業から高い信頼を得ています。