



## 【ITセールス】SaaSサービス営業 【キャリアチェンジ歓迎！！】

事業拡大のため、幅広く活躍できるチャンスがある環境。ステップアップしたい方向け

### Job Information

**Temp Agency**

SPOTTED STAFFING Inc.

**Job ID**

1564416

**Industry**

IT Consulting

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**

(Almost) All Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 7 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Work Hours**

9 : 00~18 : 00

**Holidays**

完全週休2日（土日）、祝日休、年末年始、有給休暇

**Refreshed**

February 11th, 2026 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【SaaSサービスの法人営業】

事業の成長スピードに伴い、顧客へ価値を届ける営業体制を強化するための増員募集です。

積極採用中のため、年内複数名を予定していますので、皆様からのお問い合わせ、ご応募をお待ちしております；

- ・ 形だけでなく、顧客の課題解決に向き合う提案型営業がしたい方
- ・ コンサルタントスキルを磨きたい／キャリアアップしたい方
- ・ 若いうちから裁量大きく動きたい、スピード感ある環境で働きたい方
- ・ 提案力、業界理解、経営層向けの折衝能力を習得したい方
- ・ 課題ヒアリング～導入支援まで一気通貫で顧客を受け持ちたい方

#### 【業務内容】

- 自社SaaSサービスの新規開拓営業およびコンサルティング
- 顧客への導入サポート
- 既存顧客への継続サポート、追加提案
- 出張を含む国内営業
- 週3日出社+週2在宅のハイブリット勤務 顧客のニーズに合わせて柔軟に訪問 自走しやすい環境で効率よく働けます。

## Required Skills

#### 【必須スキル・資格】

- ・ 法人営業経験の経験
- ・ 法人顧客を対象とした定期的なサービス支援
- ・ カスタマーサポート経験
- ・ 普通自動車免許

#### 【歓迎する経験・スキル】

- ・ SaaS業界での営業または導入・サポート経験
- ・ 製造向けの営業経験もしくは業界知識
- ・ 顧客の課題に寄り添い、最適なソリューションを提案した経験

#### 【福利厚生・その他】

- ・ 社会保険完備
- ・ 通勤手当
- ・ 住宅手当（該当する方）
- ・ 健康診断受診補助
- ・ 子育て支援制度

## Company Description