

【マレーシア勤務】営業マネージャー（エネルギー）/KL勤務/日勤/成長産業

成長業界である再生エネルギー業界でキャリアを築きませんか？

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1564107

Industry

Petrochemical, Energy

Job Type

Permanent Full-time

Location

Malaysia

Salary

4.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

月曜 ~ 金曜 : 8:30am~5:30pm

Holidays

土日、マレーシア祝日

Refreshed

September 24th, 2026 10:37

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要（日本本社）

同社の日本本社は、再生可能エネルギー事業から電力小売事業、それぞれにまたがるエネルギーマネジメント技術の分野で幅広いリソースを保有しています。

日本全国で2,000以上の太陽光発電設備を設置し、30万人以上の小売顧客に電力を供給しています。

会社概要（マレーシア法人）

同社のマレーシア法人は、主に海外における再生可能エネルギー設備、および部材の調達並びに小売及び卸売を扱っております。

仕事概要

マレーシアで拡大中の再生可能エネルギー・太陽光発電事業の法人営業を担当するポジションです。

主に日系企業の製造業を中心とした法人顧客に対して、電気代などのコスト削減や脱炭素化のニーズをヒアリングし、太陽光発電・PPA・蓄電池（BESS）などのエネルギーソリューションを提案します。

- 日系企業を中心とした新規法人顧客の開拓

- ・ 既存・新規顧客との関係構築
 - ・ 顧客の電力コストや事業課題をヒアリングし、最適なソリューションを提案
 - ・ Solar PV、PPA、蓄電池などの提案書・見積書・プレゼン資料の作成
 - ・ 商談、契約交渉、クロージングまで一貫して担当
 - ・ エンジニア・プロジェクトチームと連携し、提案内容を具体化
 - ・ 市場動向・競合・政府のエネルギー政策などを調査
 - ・ 業界イベントやネットワーキングへの参加
-

Required Skills

■必須要件

- ・ 大卒
 - ・ 法人営業（B2B）、事業開発、アカウントマネジメント等の実務経験
 - ・ 5年以上、以下の業界での経験
 - ・ 商材における法人営業経験
 - ・ 再生可能エネルギー、太陽光発電
 - ・ 電力・エネルギー関連
 - ・ EPC・建設設備
 - ・ 産業設備・産業機器
 - ・ 電気・電子機器 / 電気設備
 - ・ FA・工場設備・省エネ設備
 - ・ その他、上記に関連する業界
 - ・ 顧客の課題・ニーズをヒアリングし、製品・サービスを組み合わせたソリューション提案ができること
 - ・ 市場調査・データ分析を行い、提案書、見積書、プレゼンテーション資料等を作成できること
 - ・ 英語で業務上必要なコミュニケーションが可能であること
 - ・ 顧客訪問、工場・現場視察、業界イベント等への出張が可能であること
-

Company Description