

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【レア案件－英語を活用したグローバル営業ポジション－広告部門】

【レア案件－英語を活用したグローバル営業ポジション－広告部門】

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1564027

Industry

Advertising, PR

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 14 million yen

Refreshed

November 14th, 2025 08:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

グローバルアカウントマネージャーとして、ビジネスサービス業界での営業活動を担当していただきます。クライアントとの関係構築や、売上向上に向けた戦略策定をリードする役割です。

Client Details

この企業は、東京に本社を構えた、BPO（ビジネス・プロセス・アウトソーシング）事業を展開しています。主にコンタクトセンター運営やバックオフィス支援、人材派遣などを通じて、企業の業務効率化を支援しているビジネス体形です。国内外に拠点をもち、フィリピン・マニラにも拠点を設けてオフショアサービスを提供し、年間売上高は年々上昇している企業です。

Description

- 主要クライアントとの長期的な関係構築と管理
- 新規ビジネスチャンスの特定と提案
- 売上目標達成のための営業戦略の企画と実行
- クライアントニーズに応じたソリューションのカスタマイズ
- 市場トレンドや競合分析を通じたビジネスの最適化
- 社内チームと連携してプロジェクトを円滑に進行

- 営業活動に関する報告書の作成と提出
- カスタマーサポートとアフターサービスの強化

Job Offer

- 魅力的なインセンティブ制度
- キャリアアップの機会
- 東京を拠点とした勤務
- 国際的な環境での業務

ご興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。新しいキャリアの一步を踏み出す絶好の機会です！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

Required Skills

A successful Global Account Manager should have:

- B2B営業経験・BPO業界経験
- クライアントとの信頼関係を構築する能力
- 戦略的な思考と分析スキル
- チームと協力して目標を達成するスキル
- 多文化環境での業務経験
- 流暢な日本語と英語のコミュニケーション能力

Company Description

この企業は、東京に本社を構えた、BPO（ビジネス・プロセス・アウトソーシング）事業を展開しています。主にコンタクトセンター運営やバックオフィス支援、人材派遣などを通じて、企業の業務効率化を支援しているビジネス体形です。国内外に拠点を持ち、フィリピン・マニラにも拠点を設けてオフショアサービスを提供し、年間売上高は年々上昇している企業です。