



【1000～1500万円】 Service Commercial Manager / R1285622 分析機器グローバルリーダー

営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1563484

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 15 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 1か月目から支給 ※有給休暇は初年度は入社月により日数は変わります（入社7ヶ月目には10日以上）
【休日】...

Refreshed

November 27th, 2025 11:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2270420】

■業務概要

サービス営業マネージャーは、SCIEXジャパンにおける事業成長を推進するため、持続可能な戦略的・戦術的リーダーシップを提供し、販売目標と財務目標の達成を支援する役割を担います。

この役割には、市場と競合環境の包括的な理解が求められ、効果的な市場参入モデルと販売戦略の策定が不可欠です。さらに、サービス営業マネージャーはこれらの戦略の実行を監督し、事業成果の成功を確保します。このポジションは、サービスセールスJ KOSEAディレクターに報告し、日本東京に拠点を置くサービスセールスグループの一員として就業いただきます。

■仕事内容

- ・サービス販売チームの有効なコミュニケーション、リーダーシップ、コーチング、パフォーマンス管理の確保
- ・効果的なリーダーシップを発揮し、人材育成の実施
- ・四半期売上目標を達成するための実行可能なアクションプランの策定と実施
- ・市場動向を監視して市場インテリジェンスを向上

Required Skills

【応募要件】

- ・BtoBビジネスにおいて、顧客の開拓と管理（3年以上）
- ・サービスパフォーマンスを評価する強力な分析スキル

【歓迎要件】

- ・バイオ医薬品、食品、環境、法医学、医療、学術分野など、多様な業界での販売経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします