

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

プロジェクトマネージャー

プロジェクトマネージャー

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1563273

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

October 28th, 2025 14:52

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Microsoft 365や自社SaaS製品を活用し、顧客課題を解決するプロジェクトをリードするポジションです。提案から導入・運用まで一貫して関わり、成長企業でのキャリアアップが可能です。

Client Details

Microsoft 365やPower Platformと連携する独自SaaS製品を展開するグローバルIT企業。2021年にNASDAQ上場を果たし、日本法人も毎年30%以上の成長を継続。中央省庁や大手企業向けに高付加価値なソリューションを提供し、東京を拠点に少数精鋭のチームで日本市場の拡大をリードしています

Description

- ・セールス・プリセールスと連携し、顧客課題に対する提案活動をリード
- ・RFP策定・要件定義・ソリューション設計の主導
- ・Microsoft 365、Copilot、Power Platform、自社SaaS製品を活用したプロジェクト推進
- ・社内外ステークホルダーとの円滑なコミュニケーションと進捗管理
- ・プロジェクトメンバーの最適配置とチームビルディング
- ・ナレッジ共有・教育活動を通じたチームスキル向上
- ・パートナー企業へのスキルトランスファーと体制強化

- Cross-sell / Up-sell の提案活動

Job Offer

- 年収最大1,500万円の競争力ある給与
- NASDAQ上場・急成長中の企業でのキャリア構築とリーダーシップ機会
- 柔軟な働き方（ハイブリッド勤務）
- 寛大な有給休暇制度とワークライフバランス重視の文化

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nino Tskhvariashvili at +81366276082.

Required Skills

- 5年以上のSaaSまたはパッケージ製品のプロジェクトマネジメント経験
- プロジェクト管理ツールと手法に精通し、計画・実行・管理ができる
- 顧客業務要件に基づくコンサルティング・ソリューション提案経験
- 5年以上のプリセールス経験（SaaSまたはパッケージ製品）
- 戦略的思考と革新的なアプローチで課題解決に取り組める方
- 顧客との信頼関係構築と高い対話力を持つ方
- チームをリードし、協働を促進できるコミュニケーション力
- 柔軟性と冷静な対応力を持ち、複雑な状況でも判断できる方
- Cross-sell / Up-sell の実績がある方

Company Description

Microsoft 365やPower Platformと連携する独自SaaS製品を展開するグローバルIT企業。2021年にNASDAQ上場を果たし、日本法人も毎年30%以上の成長を継続。中央省庁や大手企業向けに高付加価値なソリューションを提供し、東京を拠点に少数精鋭のチームで日本市場の拡大をリードしています