



## 【最寄駅渋谷 国内No.1 海外留学AXサービス】コンサルティング営業担当者募集

留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

### Job Information

#### Recruiter

GLOBAL RESEARCH INC.

#### Hiring Company

留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

#### Job ID

1563178

#### Industry

Other (Advertising, PR, Media)

#### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

#### Salary

4 million yen ~ 7 million yen

#### Work Hours

10:00~19:00

#### Holidays

年間120日

#### Refreshed

February 3rd, 2026 00:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 1 year

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Basic (Amount Used: English usage about 10%)

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### 【概要】

◆業務イメージ

留学コンサルタント（ToC個人顧客向け）

留学コンサルタントとして、個人顧客の留学ニーズに対応し、ヒアリングから提案、契約に至るまでの全プロセスを担当していただきます。集客は全てインバウンドからきており、インサイドセールスが面談の調整を行います。

◆担当業務:

このポジションでは、個人顧客向けの留学コンサルティング業務全般を担当していただきます。具体的には、顧客とのヒアリングを通じてニーズを把握し、最適な留学プランを提案することが主な業務となります。また、インサイドセールスとして、潜在顧客とのアポイントメント取得も行い、営業活動を推進します。加えて、営業プロセスの標準化や仕組み化、営業企画にも携わり、将来的にはリーダーとしてチームをマネジメントすることが期待されます。

◆対象顧客・業界:

この職種の対象となる顧客は、主に学生、社会人、シニアといった個人顧客であり、彼らの留学ニーズに応じたサービスを提供します。業界としては、留学業界全般に属し、個人のライフステージに応じた留学サポートを行います。

◆業務の流れ

日々の業務は、顧客との留学コンサルティングを中心に、チーム会議や営業戦略の策定、顧客対応（メールや電話でのやり取り）、営業プロセスの改善と仕組み化など多岐にわたります。また、営業活動の効率化を図りながら、顧客の期待に応えるサービス提供を行っていただきます。

【年俸】

400万円～700万円

【勤務地】

東京都目黒区

---

## Required Skills

【歓迎職務経験】

- 海外経験/国内でも国際的な環境に身を置いた経験

\* 海外経験がない方も仕事を通じて海外経験を提供いたします

---

## Company Description