【最寄駅渋谷　国内No.1 海外留学AXサービス】学校営業・学校法人営業担者

留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

Job Information

Recruiter
GLOBAL RESEARCH INC.

Hiring Company
留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

Job ID
1563107

Industry
Other (Advertising, PR, Media)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Salary
4.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
10:00〜19:00

Holidays
年間120日

Refreshed
November 10th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Basic Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【概要】
◆仕事イメージ
- 新規顧客の開拓

- 営業体制の構築、マネジメント
- 営業プロセスの構築
- GTM戦略の立案から実行、推進

◆顧客のイメージ
小学校、中学校、高校がターゲットになり、顧客ニーズをヒアリングしながら適切な打ち手の特定を行っていただきます。学校の様々なステークホルダーとコミュニケーションを行う中で意思決定者を特定し、ニーズに沿った海外研修プログラムをご提案いただきます。事業責任者と議論をしながらPDCAを回し、新規開拓営業を実行いただきます。

◆期待する役割
学校向け事業の新規営業開拓を期待しています。学校の海外研修ニーズを策定し、最適なプランの開発、営業手法の策定を行い、学校向けに留学プランを提案し、契約を獲得してもらいます。
留学する対象が未成年ということもあり、契約後の留学サポートも重要なミッションとして担当していただきます。また、学校に継続的に留学を利用していただくために学校のアカウントマネジメントも行なっていただきます。

【年俸】
400万円 ~ 700万円

【勤務地】
東京都目黒区

Required Skills

【必要職務経験】
- 法人営業または学校営業の経験
- 新規顧客開拓の経験

【歓迎職務経験】
- 無形商材の提案型の営業経験
- 学校向け営業の経験
- マネジメント経験

Company Description