【最寄駅渋谷】国内No.1の海外留学AXサービスで活躍する企業法人営業担当者を募集します

留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

Job Information

Recruiter
GLOBAL RESEARCH INC.

Hiring Company
留学支援と動画メディアを展開するグローバル教育企業

Job ID
1563106

Industry
Other (Advertising, PR, Media)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Salary
4.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
10:00〜19:00

Holidays
年間120日

Refreshed
October 27th, 2026 17:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Basic Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【概要】
■仕事イメージ

- 法人顧客の研修ニーズの策定
- 法人の海外研修ニーズに合ったサービスの設計
- 新規顧客の開拓
- 営業体制の構築、マネジメント
- 営業プロセスの構築

■顧客のイメージ
対象顧客は、大別して二つのカテゴリーに分類されます。一つは、海外進出や語学力を必要とする、大企業、中小企業やスタートアップです。顧客の担当者としては、語学力に課題感を持っている事業部長や、社員の英語力をあげることがミッションになっている人事部が顧客ターゲットになります。
二つは、海外留学を検討する顧客を有する、英会話学校や塾です。顧客の担当者としては、英会話学校や塾の責任者や経営陣になります。
事業責任者と議論をしながらPDCAを回し、新規開拓営業を実行いただきます。

■期待する役割
法人向け事業の新規営業開拓をお任せたいたします。事業責任者と共に法人の海外語学研修ニーズを策定し、最適なプランの開発、営業手法の特定を行い、法人に最適な海外研修プランを提案し、契約を獲得していただきます。
契約獲得後の渡航者サポートもアカウントマネージャーとして行なっていただきます。
一度契約が獲得できれば、顧客企業から語学研修プランを継続的に利用していただくためのアカウントマネジメントも行なっていただきます。

【年俸】
450万円 ~ 800万円

【勤務地】
東京都目黒区

Required Skills

【必要職務経験】
- 法人営業の経験
- 新規顧客開拓の経験

【歓迎職務経験】
- 海外経験
- 事業開発の経験
- 無形商材の提案型の営業経験
- マネジメント経験

Company Description