

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【大手医療機器メーカー×眼科】Sales / 営業（IOC・眼内レンズ）

【医療機器メーカー×眼科】営業（IOC・眼内レンズ）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1563001

Industry

Medical Device

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Refreshed

October 27th, 2025 14:45

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

担当エリア内の大学病院、基幹病院、眼科クリニックを対象に、白内障手術用の眼内レンズおよび関連手術機器の販売・提案活動を行います。顧客との関係構築だけでなく、納品後のフォローや使用サポート、医師やスタッフ向けのトレーニング実施も担当。

企業情報

外資系の医療機器メーカーで、眼科領域における革新的な製品と技術を提供しています。白内障手術用の眼内レンズや関連機器で高いシェアを持ち、臨床現場への深い理解を強みに、国内外で着実に成長を続けています。グローバルチームとの連携や多様な専門家との協働を通じ、最先端医療の普及と医療の質向上に貢献できる環境です。

職務内容

- ・ 医師（KOL含む）との長期的な関係構築
- ・ 白内障手術関連製品（眼内レンズ等）の提案営業
- ・ 医療機器代理店との契約交渉、販売戦略立案、トレーニング実施
- ・ CRMを活用した案件管理および顧客情報の分析
- ・ 納品後のフォローアップや顧客満足度向上施策

- 規制対応関連の書類作成・提出

条件・待遇

- 勤務地：東京（その他拠点も相談可）
- 国内出張あり（顧客訪問・学会・社内会議）
- 業績に応じたボーナス制度
- 医療業界でのキャリア成長の機会
- 豊富な福利厚生完備

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

Required Skills

- IOL関連機器や眼科領域での営業経験がある方
- 医療業界での営業経験をお持ちの方
- 医師（KOL含む）や代理店との関係構築・折衝経験がある方
- CRMを活用した顧客管理やデータ分析ができる方
- コミュニケーション力が高く、社内外の関係者と円滑に連携できる方

Company Description

外資系の医療機器メーカーで、眼科領域における革新的な製品と技術を提供しています。白内障手術用の眼内レンズや関連機器で高いシェアを持ち、臨床現場への深い理解を強みに、国内外で着実に成長を続けています。グローバルチームとの連携や多様な専門家との協働を通じ、最先端医療の普及と医療の質向上に貢献できる環境です。