

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## Sales Manager

### Sales Manager

#### Job Information

**Recruiter**[Michael Page](#)**Job ID**

1562738

**Industry**

Machinery

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

7 million yen ~ 11 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Salary Commission**

Commission paid on top of indicated salary.

**Refreshed**

October 23rd, 2025 14:40

#### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

#### Job Description

東京でのセールスマネージャーとして、産業・製造業界での営業戦略の立案と実行をお任せします。既存顧客との関係を強化し、新規顧客の開拓を行う重要な役割を担っていただきます。

#### 企業情報

このポジションは、産業・製造業界での実績を持つ中規模の企業での募集です。高品質な製品とサービスの提供を通じて、業界内で信頼を築いています。

#### 職務内容

- 営業戦略の立案および実行
- 新規顧客の開拓と既存顧客との関係構築
- 売上目標の達成に向けたチームのリード
- 市場動向の分析と報告
- 製品およびサービスのプレゼンテーション
- クライアントからのフィードバックの収集と改善提案
- 社内関係部署との連携
- 契約および価格交渉のサポート

#### 条件・待遇

- 通勤手当
- 社会保険および健康保険完備
- 正社員雇用
- 成長の機会がある職場環境

このセールスマネージャーのポジションに興味がある方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルと経験を活かせる場をご提供します！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

---

#### Required Skills

- 営業または関連分野での専門的な知識
- 産業・製造業界での経験
- 顧客関係構築スキル
- 優れたコミュニケーション能力
- 市場分析およびデータ処理の能力
- チームをリードするリーダーシップスキル
- 東京での勤務が可能な方

---

#### Company Description

このポジションは、産業・製造業界での実績を持つ中規模の企業での募集です。高品質な製品とサービスの提供を通じて、業界内で信頼を築いています。