

### グローバルM&A担当 Saas企業

### 「グローバル×M&A×事業開発」という稀有なキャリアパス

#### Job Information

#### Recruiter

**PROGRE Ltd** 

#### **Hiring Company**

eギフトサービス企業

#### Job ID

1562689

#### Industry

Internet, Web Services

#### **Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Shinagawa-ku

### Salary

7 million yen ~ 15 million yen

### **Work Hours**

コアタイム11時~16時

### Refreshed

December 3rd, 2025 01:00

## General Requirements

## **Minimum Experience Level**

Over 6 years

### **Career Level**

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

## Minimum Japanese Level

Native

### **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

ギフトサービスだけでなくeギフトを活用した企業向けのマーケティング支援やgotoキャンペーンの電子化など様々な事業を展開しています。 単にギフトを提供するのではなく、eギフトを通じて人と人、企業、街とを繋げるコミュニケーション創出をすることをミッションに様々な顧客を支援しています。

2018年のマレーシア進出以来、ASEAN諸国を中心に積極的にグローバル展開を加速させてきました。さらに2024年にはアラブ首長国連邦・サウジアラビアでeギフトのプラットフォーム事業をを子会社化するなど、海外事業の多角化も進んでおり、より一層海外における投資戦略の重要性が高まっています。

今後のさらなる成長と事業進化を牽引するため、海外における戦略投資の重要性は極めて高くなっています。この度、当社のグローバル成長戦略を支える海外M&A戦略の立案・実行を一手に担っていただくスペシャリストを募集します。

#### 【主な業務内容】

グローバルな視点から、当社の成長戦略に合致するM&A案件や戦略的パートナーシップ案件のソーシングから実行、そして実行後のバリューアップまでを一貫して推進していただきます。

- 海外M&A/M&A実行後のPMI推進
- 出資提携案件の検討・実行/海外の出資先支援
- 戦略的パートナーシップの検討・確立
- 事業進化につながる戦略的案件の遂行や新たな事業領域の開拓・立ち上げ
- ※経験/スキルや個人の意思に合わせた柔軟なアサインメントを行います。

#### 【ポジションの魅力】

このポジションでは、単なる財務的なリターン追求に留まらない、事業会社ならではのダイナミックな経験を積むことができます。

・「グローバル×M&A×事業開発」という稀有なキャリアパス 海外でのM&Aソーシングから、実行後のPMIにおいて子会社の事業開発・成長戦略に深く入り込み、事業価値創造までを担えます。 投資銀行やコンサルティングファームから、より事業に近く、手触り感のある立場を求めていらっしゃる方に最適な環境です。 ・社会的な価値創造への貢献 コーポレート・ファイナンス/ストラテジーを駆使し、財務的利益の実現を超えた事業会社としての社会的価値をどのように実現していくのかを間近で経験できます。 自社のみならず、業界全体とそのエコシステムが社会に提供する価値を拡大するための視点・視座・視野を身につけることが可能です。

### Required Skills

#### 必須スキル

ビジネスレベルの英語力をお持ちで、下記いずれかに該当する方

- 戦略コンサルティングファームでのコーポレート戦略/事業戦略/M&A/PMIの経験
- 商社での経営支援/M&A/PMIの経験
- 投資銀行や証券会社のIBDでの経験 事業会社での経営企画/出資/アライアンス/M&Aの経験
- PEファンドでの投資案件の発掘・分析・実行の経験

## 求める人物像

- ・アドバイザーや投資家の立場ではなく、当事者として自ら戦略を推進・実行し新たな価値を創りマーケットにインパクト を出したい方
- ・大きな組織で一部の役割を担当するのではなく、川上から川下までを一気通貫に経験し、専門性の幅を広げたい方
- ・ベンチャーならではのスピード・裁量・柔軟性を魅力に感じ短期間で高い成長を求める方

#### Company Description