Business Development－新規パートナ企業の開拓・新規プロジェクトの企画/医薬業界出身者が活躍！

Job Information

Hiring Company
ClinChoice K.K.

Job ID
1562626

Industry
Other (Medical, Pharmaceutical)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description
Toei Shinjuku Line, Bakuro Yokoyama Station

Salary
6.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
コアタイムなしのフレックス制度（標準労働時間は1日8時間）

Holidays
会社の規定に準ずる

Refreshed
November 27th, 2026 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 医薬・CRO業界向けの新規ビジネス開拓および提案活動を担当
- 自ら戦略を立て、業界イベントなどでネットワーク拡大にも挑戦できる
- 市場分析から提案・交渉・関係構築まで一貫して関与できる裁量の大きさが魅力

- フルリモート可・フレックス・副業OKなど柔軟な働き方が可能

【業務内容】

- ビジネスパートナーシップの開拓：新規クライアントやビジネスパートナーとの関係構築を行い、新規プロジェクトや取引の機会を発掘する。
- マーケットリサーチ：市場動向や競合他社の分析を行い、ビジネス展開のための戦略的情報を収集する。
- 提案書の作成：クライアントやパートナーに対して提案書やプレゼンテーションを作成し、サービスや製品の価値を伝える。
- ネゴシエーション：契約条件や価格交渉を行い、クライアントとの合意を形成する。
- プロジェクトマネジメントのサポート：プロジェクトの進行状況やクライアントのニーズに対する理解を深め、適切なサポートを提供する。
- チームコラボレーション：関連チームと連携し、戦略の実行や目標達成に向けて協力する。
- クライアント関係管理：既存クライアントとの関係を維持し、サービスの改善や追加提案などを行いながら、長期的なビジネスパートナーシップを築く。
- 市場戦略の立案：市場ニーズや競合状況に基づいて戦略を策定し、ビジネスの成長や市場シェアの拡大を図る。
- レポート作成と分析：ビジネスパフォーマンスや市場動向に関するレポートを作成し、結果を分析して戦略の修正や改善を行う。
- イベント参加とネットワーキング：業界イベントやカンファレンスに参加し、ビジネスネットワークを拡大し、新たな機会を発見する。

【雇用形態】
正社員（試用期間6か月）

【給与】
経験考慮の上、応相談

【就業時間】
コアタイムなしのフレックス制度（標準労働時間は1日8時間）

【勤務地】
東京（関東地方相談可）
東京本社　東京都中央区東日本橋3-4-1 VORT 東日本橋II 3F
最寄り駅：都営新宿線　馬喰横山駅

【休日休暇】

- 年次有給休暇
- 特別休暇（結婚、配偶者の出産、3親等以内の者が亡くなったとき等）
- 傷病休暇（年5日）
- 育児・介護休業
- 子の看護休暇
- 介護休暇　など

【待遇・福利厚生】

- 在宅勤務制度
- 兼業OK
- 育児・介護を支援する制度
- 継続的な学習とスキル開発を促進するためのプログラム

Required Skills

【求める経験・スキル】

- 大学卒業以上
- 日本国内の中小規模CRO企業に勤務し、臨床開発業務・関連業務のBD担当者として3年以上経験を持つ方
- FDAやPMDAなどの規制当局とのやり取りを含む臨床試験に関する多くの経験と深い知識を持つ方(日本規制当局とのやり取りを含む臨床試験に関する多くの経験と深い知識を持つ方だと尚良い)
- 自ら率先して考え、創意工夫しながら挑戦してくれる方
- 業務に関連する日本の法律、ガイドラインを含むビジネス開発に関する知識を持つ方
- ICH、GCPの知識を持つ方
- 英語力ビジネスレベル（TOEIC 730点と同程度以上の能力）
- コミニケション能力が高くチームで仕事ができる方

【必須要件】

- 日本語ネイティブまたは同等レベル

【特別要件】

- 国内のビジネスレベルの短期出張に対応できる方
- 必要に応じて海外への短期出張に対応できる方（頻度は極めて低い）

Company Description