Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Business Development Manager

Business Development Manager

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1562601

Industry

Other (Manufacturing)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 16 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

October 21st, 2025 14:56

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ビジネス開発マネージャーとして、産業/製造業界での新規ビジネスの拡大と既存顧客との関係構築を担当していただきます。営業部門での戦略的計画の立案と実行をお任せします。

Client Details

この企業は東京を拠点とした産業/製造業界のグローバルな企業で、営業部門の強化を目指しています。中規模の組織で、 専門性と効率性を重視した環境が特徴です。

Description

- 新規ビジネスチャンスの発掘および市場調査の実施
- 既存顧客との良好な関係を維持し、追加ビジネスを提案
- 営業戦略の企画、実行、進捗管理
- 業界のトレンドや競合他社の分析
- 社内の関連部門との連携を図り、顧客ニーズに応える
- 契約交渉および締結業務
- 定期的なレポート作成および上司への報告
- 展示会や業界イベントへの参加を通じたネットワーキング活動

Job Offer

- 通勤手当、社会保険、健康保険完備
- 東京での勤務
- 専門性を高めるための研修やキャリア成長の機会
- チームワークを重視した働きやすい職場環境

興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルを活かし、営業部門でご活躍いただけるのを楽しみにしています。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- 産業/製造業界での業務経験
- 営業やビジネス開発に関する知識と実績
- 顧客との強力な関係を築くコミュニケーションスキル
- 日本語および英語でのビジネスレベルの会話能力
- 市場トレンドを把握し、分析する能力
- チームで協力しながら目標を達成する姿勢

Company Description

この企業は東京を拠点とした産業/製造業界のグローバルな企業で、営業部門の強化を目指しています。中規模の組織で、専門性と効率性を重視した環境が特徴です。