



アメリカの求人なら
JAC Recruitment USA

PR/086972 | Sales Account Executive

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1562558

Industry

Restaurant, Food Service

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

November 18th, 2025 11:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Native

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

職務概要

営業アカウントエグゼクティブは、アジア系食料品小売業者および卸売業者との間の重要な窓口としての役割を担います。長期的なビジネス関係を構築し、継続的な売上成長を推進し、アジア系食料品市場における企業の認知度を高めます。また、店舗での高品質な展開を確保し、戦略的な営業活動を支援するために、顧客先への定期的な出張を行います。

職務内容

- アジア系食料品市場における販売アカウントを管理・拡大し、新たなビジネス機会を見出し、小売業者や卸売業者とのパートナーシップを構築します。
- 売上、流通、店舗展開の目標を達成するための戦略的な営業計画を策定・実行します。
- 店舗オーナー、バイヤー、業者との信頼関係を築き、維持します。
- 社内チームと連携して受注処理と顧客満足を支援し、営業報告書や市場分析を定期的に管理職へ提出します。

応募資格

- ビジネス、マーケティング、または関連分野の学士号。
- CPG（消費者向けパッケージ商品）、食料業界での営業経験が3～8年
- 英語、中国語・韓国語・バイリンガル能力必須
- 売上目標の達成実績、交渉力、コミュニケーション能力、関係構築力に優れていること
- 定期的に顧客先へ出張できる顧客先への訪問に対応できる柔軟性
- Microsoft Office（Excel、PowerPoint、Word）およびCRMツールの操作に習熟していること

基本給 USD80,000-100,000 (DOE)

勤務地 Torrance, CA/Hybrid

福利厚生

- 医療・歯科・眼科保険
- 退職金制度（会社負担あり）
- 有給休暇・祝日
- キャリアアップの機会多数

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use>

Company Description