



PR/086469 | Sales for Chemical OR Electronics in Düsseldorf (m / f / d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1562546

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

January 27th, 2026 02:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

None

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ÜBERBLICK

Das Unternehmen ist ein bedeutender Exporteur, Importeur und Anbieter von elektronischen Materialien, Chemikalien und Kunstharz auf dem europäischen Markt. Mit Sitz in Düsseldorf ist die Firma in verschiedenen Branchen tätig darunter Chemie, Energie, Automobil, und Biowissenschaften.

Die Firma ist bekannt für ihre innovative Herangehensweise und Engagement für Nachhaltigkeit mit einem Schwerpunkt auf die Entwicklung von umweltfreundlichen Materialien und Lösungen. Sie kollaboriert mit lokal ansässigen Tochtergesellschaften und anderen Abteilungen, um Potenziale auf dem Markt zu identifizieren und zu ergreifen. Die Firma legt ebenfalls hohen Wert auf die Pflege von hochrangigen Kontakten in der Industrie und ein Verständnis von Markttrends, um kompetitiv zu bleiben.

Neben dem Kerngeschäft ist das Unternehmen sehr darauf bedacht, exzellenten Kundenservice zu bieten und lange Geschäftsbeziehungen mit Kunden aufzubauen. Es führt regelmäßig Marktforschung und -analyse durch, um sich einer stetig verändernden Industrie anzupassen.

AUFGABEN

- Durchführung von Forschung, um ein generelles Verständnis von dem europäischen Markt basierend auf branchenspezifischen Kriterien zu erlangen.
- Aufbau, Entwicklung und Pflege von Geschäftsbeziehungen mit hochrangigen Entscheidungsträgern in der Industrie.
- Identifizierung und Zusammenarbeit mit der Einkaufsabteilung und des Kundenservices und Zusammenarbeit (z.B. Planung, Einkauf, R&D, Finanzen).
- Analyse von Markttrends und Produktionsmethoden.
- Beaufsichtigung von der Entwicklung und Koordinierung von identifizierten Marktpotenzialen in Kollaboration mit anderen Divisionen und lokal ansässigen Tochtergesellschaften.
- Besuch von Kunden vor Ort zur professionellen Präsentation der Produkte des Unternehmens, sowie der Serviceleistungen und Bepreisung.
- Generieren und Verarbeiten von neuen Leads im Vertrieb.

QUALIFIKATIONEN

- Hochschulabschluss, Ausbildung zum Betriebswirt oder gleichwertige Qualifikation
- Intellektuelle Neugier zeigen und die Fähigkeit besitzen, schnell neue Lösungen und Technologien zu lernen, sowie ein Verständnis für den Produktwert, den verschiedenen Käufern geboten wird.
- Freude am Verkaufen und Aufbauen von positiven Geschäftsbeziehungen mitbringen.
- Interesse am Arbeiten in einem internationalen Umfeld.
- Effektive Skills zum Teamwork, Networking und zur Kollaboration, sowie die Fähigkeit, in der Struktur einer Matrixorganisation Aufgaben mit verteilten Teams erledigen zu können.
- Effektive Kombination von strategischen und taktischen Erfordernissen.
- Starke mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten.
- Fähigkeit, durch Eigeninitiative und Selbstmotivation in unstrukturierten Umfeldern und Situationen zu arbeiten.
- Starke zwischenmenschliche und kommunikative Fähigkeiten auf allen Geschäftsebenen.
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse, mit Japanischkenntnissen oder Kenntnisse einer weiteren Sprache als ein Vorteil.
- Bereitschaft regelmäßig innerhalb der EU-Region und interkontinental geschäftlich zu reisen

VORZÜGE

- Bezahlter Jahresurlaub: 30 Tage
- Möglichkeiten zum Home Office (2 Tage pro Woche) nach Probezeit
- Variabler Bonus
- Pendlerpauschale
- Arbeitszeiten: 38.5 h/Woche (9.00 - 17.30 Uhr, flexibel)
- 60.000 bis 65.000 € pro Jahr je nach Erfahrung

Aufgrund der hohen Anzahl an Bewerbungen können wir leider nur Kandidaten, die in die engere Auswahl kommen, informieren. Wir bitten um Ihr Verständnis.

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use>

Company Description