



PR/086064 | German Speaking Sales for Bio-fine products in Düsseldorf (m / f / d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1562545

Industry

Other (Trade)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

November 18th, 2025 12:02

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

None

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ÜBERBLICK

Ein Handelsunternehmen für Chemikalien sucht nach einem Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für die Abteilung, Bio-Fine / Petrochemie.

AUFGABEN

- Leitung der Vertriebs- und der Marketingaktivitäten für Produkte im Bereich Pharmazeutika, Agrarchemie und Spezialchemikalien, sowie CDMO-Services (Contract Development and Manufacturing Organisation) unter Berücksichtigung technischer und regulatorischer Aspekte.
- Neue Geschäftsmöglichkeiten identifizieren und verfolgen in den oben genannten Bereichen
- Bereits bestehende Geschäftstätigkeiten fortführen und ausbauen, darunter Risikomanagement, Problemlösung und Vertragsoptimierung mit Rücksicht auf die eigenen Budgetziele.
- Collaboration mit dem Rechtsteam, um Verträge zu verhandeln und abzuschließen.
- Pflege und Stärkung langwährender Geschäftsbeziehungen mit aktuellen Geschäftspartnern.
- Im Rahmen der Tätigkeit Marktinformationen sammeln und analysieren und dem Vorgesetzten die Ergebnisse berichten.
- Koordination mit dem Backoffice-Team des Vertriebs, um die Logistik für Produkte und Services zu verwalten.

QUALIFIKATIONEN

- Bachelor-, Masterabschluss oder Doktorgrad in Pharmazie oder einem STEM-Bereich (Naturwissenschaft, Technik, Ingenieurwissenschaft, Mathematik)
- Über 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb, Marketing oder Business Development in den Bereichen Pharma, Agrarchemie, speziellen Chemikalien oder CDMO-Services
- Vertrautheit mit technischen und regulatorischen Aspekten, die relevant für das Vertriebsmanagement sind.
- Starke Ergebnisorientierung, eigenständiges Arbeiten und die Fähigkeit, exzellenten Service durch analytisches Denken und Problemlösen zu bieten.
- Fließende Englisch- und gute Deutschkenntnisse, die in einem internationalen Geschäftsumfeld gefordert sind.
- Hohes Maß an Engagement, Belastbarkeit unter Druck und eine proaktive Einstellung gegenüber Markterforschung und Kundenbindung
- Selbstbewusstsein und professionelles Auftreten in globalen Umfeldern.
- Praxisorientiertes Denken und Engagement für den Aufbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen mit internen und externen Partnern.

VORZÜGE

- Jahresgehalt von bis zu 60.0000 € (fest)
- Leistungsboni
- Bezahlter Urlaub
- Zuschuss für Fahrtkosten
- Einkaufskarte
- Boni zu Jahrestagen
- Betriebliche Altersvorsorge

Aufgrund der hohen Anzahl an Bewerbungen können wir leider nur Kandidaten, die in die engere Auswahl kommen, informieren. Wir bitten um Ihr Verständnis.

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use>

Company Description