

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー・食肉

セールスマネージャー・食肉

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1562305

Industry

Food and Beverage

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 16 million yen

Refreshed

October 20th, 2025 17:20

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

シニアセールスマネージャーとして、ポーク&チキン製品の販売戦略の立案と実行をリードしていただきます。この役職は、食肉業界における販売業務の効率化と売上拡大に貢献できる方を求めています。

企業情報

この企業は、食肉業界に属する小規模な組織で、食品の販売に特化しています。専門性を活かし、顧客に高品質な製品を提供しています。

職務内容

- ・ポーク&チキン製品の販売戦略の策定と実行
- ・市場動向の分析および販売データの管理
- ・既存顧客との関係強化と新規顧客の開拓
- ・販売チームの指導および目標達成のサポート
- ・販売プロセスの効率化と改善提案

- 製品のプロモーションおよびマーケティング活動の推進
- 社内の他部門との連携を通じた業務改善
- 売上目標の達成と定期的な報告書の作成

条件・待遇

- 年収約1,360万円～1,640万円の競争力のある給与パッケージ
- 包括的な健康保険および福利厚生
- 専任のポジションで、キャリア成長の機会あり
- 活気ある食品業界での経験を積む機会

食品業界に情熱を持ち、営業のリーダーシップポジションに挑戦したい方は、ぜひこの魅力的な機会にご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

セールスマネージャーとして成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 食肉業界での販売経験
- ポークやチキン製品に関する知識
- 販売戦略の立案および実行に関するスキル
- 顧客管理および新規ビジネス開拓の経験
- 優れたコミュニケーション能力と交渉スキル
- 結果を重視した姿勢とリーダーシップ
- 分析能力とデータ管理スキル

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。