

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

アカウントマネージャー・フレーバー

アカウントマネージャー・フレーバー

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1562300

Industry

Food and Beverage

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

October 20th, 2025 16:56

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

営業部門におけるアカウントマネージャーとして、フレーバー業界でのクライアントとの関係構築と収益拡大を担当していただきます。戦略的な営業活動を展開し、顧客満足度の向上を目指します。

企業情報

この企業はフレーバー業界において確固たる地位を築いている中規模の組織です。業界における専門知識と革新的な製品を提供し、顧客のニーズに応えることを使命としています。

職務内容

- ・ 既存および新規顧客との強固な関係を構築し、維持する。
- ・ 営業目標を達成するための戦略的計画を立案し、実行する。
- ・ クライアントのニーズを深く理解し、適切なソリューションを提案する。
- ・ 市場動向や競合情報を収集し、営業戦略に反映させる。
- ・ 社内チームと連携してプロジェクトを円滑に進行させる。

- 提案書や契約書の作成および管理を行う。
- 定期的なレポート作成を通じて営業活動を可視化する。
- 顧客満足度を高めるためのアフターフォローを実施する。

条件・待遇

- 年収7,000,000円から9,500,000円の範囲。
- 健康保険などの充実した福利厚生。
- フレーバー業界でのキャリアアップの機会。
- 長期的に安定した正社員雇用。

あなたのスキルと経験を活かし、香料業界で新たな挑戦をしませんか？ぜひご応募ください

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

アカウントマネージャーとして成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 営業やアカウント管理の経験。
- 香料業界への理解や興味。
- 顧客志向の強い姿勢とコミュニケーション能力。
- 戦略的な思考と問題解決能力。
- 日本語と英語でのビジネスレベルのコミュニケーションスキル。
- チームと連携しながら目標を達成する能力。

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。