



ファイルメーカー事業 営業担当（ビジネスサイドPM候補）／ゲームやソフトウェア、ブロックチェーンサービスを手がける企業

主要テレビ局関連企業でのファイルメーカー事業 営業担当（ビジネスサイドPM候補）

Job Information

Recruiter

[JobImpulse](#)

Job ID

1562293

Industry

IT Consulting

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4 million yen ~ 5 million yen

Hourly Rate

年収：400～500万円（経験・スキルに応じて決定）

Work Hours

10:00 ~ 19:00（内休憩1時間） 実働時間：8時間/日 週5出社（本社：六本木）

Holidays

年間休日120日以上・完全週休2日制・年末年始休暇・慶弔休暇

Refreshed

December 29th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

当社では FileMaker を利用した受託開発事業を推進しています。代理店・直接営業を通じた案件獲得から案件管理、売上管理、目標設定までを一貫して担えるビジネスサイド人材を求めています。

【業務内容】

- ・ FileMaker を利用した受託開発案件の 営業活動（代理店／直販）
 - ・ 案件獲得後の案件管理（進捗・品質管理など）
 - ・ 売上管理
 - ・ 目標設定
 - ・ 予実管理
 - ・ エンジニアチーム（資格保持者）との連携、プロジェクト推進
-

Required Skills

【必須】

- ・ 営業経験（直販または代理店経由）
- ・ 案件管理、売上管理などの実務経験
- ・ 基本的なPCスキル（Word, Excel, PowerPoint）
- ・ （外国籍の方の場合）日本語能力試験（JLPT）N1 取得済み、かつ日本企業での就業経験

【歓迎】

- ・ FileMaker に関する知見や利用経験
- ・ エンジニアリングの素養（開発現場との円滑なコミュニケーション力）

【人物像】

- ・ ビジネスサイドでプロジェクトをリードできる方
 - ・ 将来的に ビジネスサイドのプロジェクトマネージャー（PM）として成長を志向する方
-

Company Description