



ファイルメーカー事業 営業担当(ビジネスサイドPM候補)/ゲームやソフトウェア、ブロックチェーンサービスを手がける企業

主要テレビ局関連企業でのファイルメーカー事業 営業担当 (ビジネスサイドPM候補)

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1562293

Industry

IT Consulting

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4 million yen \sim 5 million yen

Hourly Rate

年収:400~500万円(経験・スキルに応じて決定)

Work Hours

 $10:00\sim 19:00$ (内休憩1時間) 実働時間:8時間/日 週5出社(本社:六本木)

Holidays

年間休日120日以上・完全週休2日制・年末年始休暇・慶弔休暇

Refreshed

December 1st, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

当社では FileMaker を利用した受託開発事業を推進しています。 代理店・直接営業を通じた案件獲得から案件管理、売上管理、目標設定までを一貫して担えるビジネスサイド人材 を求めています。

【業務内容】

- · FileMaker を利用した受託開発案件の 営業活動(代理店/直販)
- ・案件獲得後の案件管理(進捗・品質管理など)
- ・売上管理
- ・目標設定
- ・予実管理
- ・エンジニアチーム(資格保持者)との連携、プロジェクト推進

Required Skills

【必須】

- ・営業経験(直販または代理店経由)
- ・案件管理、売上管理などの実務経験
- ・基本的なPCスキル(Word, Excel, PowerPoint)
- ・(外国籍の方の場合)日本語能力試験(JLPT)N1取得済み、かつ日本企業での就業経験

【歓迎】

- · FileMaker に関する知見や利用経験
- ・エンジニアリングの素養(開発現場との円滑なコミュニケーション力)

【人物像】

- ・ビジネスサイドでプロジェクトをリードできる方
- ・将来的にビジネスサイドのプロジェクトマネージャー(PM) として成長を志向する方

Company Description