

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

セールスディレクター・食品原料

セールスディレクター・食品原料

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1562292

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

13 million yen ~ 17 million yen

Refreshed

October 20th, 2025 16:21

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

このポジションでは、営業部門を率いる責任者として、ビジネスの成長を推進し、重要な顧客関係を構築していただきます。食品原料業界における深い知識と効果的なリーダーシップスキルが求められます。

企業情報

この企業は、食品原料業界において高品質な製品とサービスを提供する中規模の会社です。業界での確かな実績を持ち、専門性の高いグローバルチームとともに成長を続けています。

職務内容

- ・ 営業戦略の立案と実行を通じて、売上目標の達成を支援する。
- ・ 主要顧客との関係構築および維持を行う。
- ・ 営業チームの指導と育成を担当する。
- ・ 市場動向や競合分析を行い、戦略に反映させる。
- ・ 新規ビジネスチャンスの特定と提案を行う。
- ・ 社内の他部署と連携し、プロジェクトの円滑な進行を支援する。
- ・ 営業活動に関するレポートを作成し、経営陣に報告する。
- ・ コスト管理と効率的な資源配分を行う。

条件・待遇

- 年収13,500,000円から16,500,000円。
- 健康保険やその他福利厚生の完備。
- 長期的なキャリア成長の機会。
- 食品原料業界での経験を活かせる環境。

この魅力的なポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルと経験を活かす絶好の機会です！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

セールスディレクターとして成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 食品原料業界での営業経験と専門知識。
- 営業チームを効果的にリードするスキル。
- 高いコミュニケーション能力と交渉力。
- 戦略的思考と問題解決能力。
- 顧客志向の姿勢と成果を出す意欲。
- 日本語および英語でのビジネスコミュニケーション能力。
- 大学卒業以上の学歴（関連分野が望ましい）。

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。