Michael Page

www.michaelpage.co.jp

ミドルレベル化学素材営業募集!「海外と日本をつなぐ架け橋」Sales Manager

Sales, Ceramic, セラミックス、営業、化学素材

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1562264

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

October 20th, 2025 13:44

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Permission to work in Japan required

Job Description

日本市場におけるアルミナ製品の新規・既存顧客への営業活動を担当します。国内の顧客とグローバル本社との関係構築を 通じて、事業拡大に貢献するポジションです。

Client Details

世界トップクラスの産業用素材メーカーで、セラミックや工業用鉱物をグローバルに供給しています。アジア太平洋地域で の事業拡大を積極的に推進しています。

Description

- アルミナ製品の販売戦略の計画・実行
- 新規および既存顧客との関係構築と維持
- 顧客との長期的な関係構築と課題解決型の提案営業
- 海外本社との連携による営業戦略の策定と実行
- 展示会や業界イベントへの参加による市場情報収集
- 売上目標達成に向けた営業活動の計画・実施

- 正社員雇用
- 祝祭日、有給休暇、夏季休暇、年末年始休暇、種慶弔休暇
- 社会保険完備(健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険)
- 交通費支給
- 勤続年数が長い方多数。離職率の低い労働環境での安定したキャリアパスの確保が可能
- 前任者(2008年から在籍)の定年退職によるリプレイスメント

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

Required Skills

[必須]

- 化学品または素材、鉱石などの営業もしくは技術的な経験
- 海外レポートラインに対応可能なビジネスレベルの英語力
- 日本語での顧客対応が可能な日本語レベル

[歓迎]

- セラミックス、アルミナ、その関連製品の営業・技術経験
- 化学・工学など理系の学術的バックグラウンド
- 新規顧客への営業経験、ゼロからの顧客開発経験歓迎

Company Description

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.