



## 【大阪勤務】アカウントセールスエンジニア | 世界No.1画像処理ソリューション企業

AI・画像処理・自動化の最前線で、未来の製造業を変える営業へ

### Job Information

**Hiring Company**

Cognex K.K.

**Job ID**

1562230

**Industry**

Machinery

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture, Osaka-shi Yodogawa-ku

**Train Description**

Tokaido Shinkansen, Shin-osaka Station

**Salary**

5.5 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

9:00～17:30 (所定労働時間 7時間30分 休憩60分)

**Holidays**

年間125日 完全週休二日制、土曜 日曜 祝日、夏季休暇、年末年始休暇

**Refreshed**

February 5th, 2026 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### «募集要項・本ポジションの魅力»

- 裁量ある営業スタイルで最先端ソリューションを提案する法人営業

- ・顧客の成長を支援しながら、自身の影響力を実感できるやりがい
- ・若手でも大手企業の上位者と直接交渉できる成長機会が豊富
- ・理論年収最大900万円超・成果連動型報酬・トレーニング体制も充実

#### 【業務内容】

営業業務

#### <ミッション>

- ・割り当てられた顧客の開拓（アカウントデベロップメント）
- ・モノ売りではなくコト売り 一流企業に最先端のソリューションを提供

#### <弊社の営業職として働くことの魅力>

- ・上司と相談しながら戦略やプランニングに時間をかけますが、1日1日をどう動くかは個人の裁量に任せられるため、自由度が高い営業スタイルで、全体を経験することができます
- ・最先端なAIなどを製品にいち早く落とし込んで、お客様に価値を提供できるのがコグネックスの特徴です。ハイテク分野に興味がある方は面白味を感じながら働いていただけると思います

#### 【雇用形態】

正社員

#### 【給与】

■給与：ベース75%、コミッショナ25%

■年収換算（Total：年収理論値+固定残業代）：597万円～915万円

（内訳）

Base+Commission（100%達成時の理論値）+Allowance（\*13時間分×10～11ヶ月の固定残業代）

下限想定年収：4,200,000円+1,400,000円+370,600円～407,660円=5,970,600円～6,007,660円

上限想定年収：6,400,000円+2,133,333円+564,700円～621,170円=9,098,033円～9,154,503円

\*13時間分×10～11ヶ月の固定残業代：

入社後1ヶ月～2ヶ月は東京本社でのトレーニングを予定しております（遠方住の場合、マンスリーマンションを弊社にて手配）。トレーニング期間中の残業は基本的に発生しないため、固定残業代はトレーニング期間終了後の翌月から支給となります。

※ご経験によっては給与検討も可能です。

■月収換算：月給503,727円～767,582円

・基本給 350,000円～533,334円

・コミッショナ 116,667円～177,778円

・固定残業代 37,060円～56,470円/月

#### 【勤務地】

大阪営業所

※基本的に配属地で勤務するものの、顧客によって勤く地域は配属地域ではなくなる可能性も有

（それによって出張頻度も変わりますが、現状そこまで頻度は高くありません）

#### 【待遇・福利厚生】

退職一時金制度、各種表彰制度、慶弔金、団体生命保険、Benefit Station、Vision Benefit、インセンティブポイントプログラム、Birthday ギフトプログラム、永年勤続表彰（5年2000ドル、10年7500ドル、15年15000ドル、20年20000ドル、25年25000ドルの旅行券）など

#### Required Skills

#### 必須条件：

- ・法人営業経験（1年以上）
- ・理系バックグラウンド、またはハイテク・IT・製造業界での経験歓迎
- ・ソリューション営業やコンサルティング営業の経験者歓迎

#### 求める人物像：

- ・顧客の課題に対し、自ら考え・提案できる方
- ・ハイテク・製造業・AI・ロボティクスなど先端技術に興味のある方
- ・スピード感のある環境で結果を出したい方
- ・自ら戦略を立て、成果を最大化できる方

#### 【面接回数】

1~2回

#### Company Description