

**【営業／英語スキルを活かせる】インド在住エンジニアの教育及び職業紹介事業****インド進出日系企業へ人材営業と定着支援を行う仕事**

## Job Information

**Hiring Company**

foredge Inc.

**Job ID**

1562137

**Division**

営業部

**Industry**

Recruitment Agency

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

**Train Description**

Yamanote Line, Hamamatsucho Station

**Salary**

3 million yen ~ 4 million yen

**Work Hours**

09:30~18:30 実働時間：8時間/日 平均残業時間 15~20時間/月

**Holidays**

完全週休2日制 ◇ 年末年始休暇 ◇ 夏季休暇 ◇ 年間休日120日以上 ◇ 産前産後・育児休暇制度 ※実績あり ◇ 入社から6か

**Refreshed**

May 13th, 2026 08:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

## 【主要業務】

- ・ 日本企業への人材紹介営業
- ・ インド現地での求人企業開拓
- ・ 顧客ニーズのヒアリング提案
- ・ 契約締結とアフターフォロー
- ・ 市場調査及び競合分析

## &lt;業務詳細&gt;

- 日本企業を対象に、新規開拓からニーズ分析やインド人エンジニアの提案、契約交渉までを担う人材紹介営業
- インド現地に進出する日系企業への営業や展示会活動を通じて、提携・協力関係を構築し求人企業を開拓
- 企業の採用課題を分析し、最適な人材マッチングや採用プロセス改善、体制整備を提案するコンサルティング
- 契約条件の調整から採用後の定着支援・満足度向上、追加案件獲得までを行うアフターフォロー
- 人材紹介市場や競合状況を分析し、新規サービス開発や営業戦略に活かす市場調査・競合分析

---

## Required Skills

大卒以上 / 経験者のみ募集

年齢制限あり：59歳以下（定年を上限）

※定年年齢60歳のため

## 【営業経験・英語スキルを活かせる！】

- ・ 基本的なPCスキル（Office系ソフト）
- ・ 英語ビジネスレベル
- ・ 法人営業経験、新規開拓営業の実務経験
- ・ 顧客ニーズヒアリング、提案スキル

## &lt;こんな方、歓迎です！&gt;

- ・ 人材紹介業界、IT業界での営業経験
- ・ インド・東南アジアでの勤務・出張経験
- ・ IT技術・エンジニア採用に関する知識
- ・ 日印両国の発展に貢献したい強い意志
- ・ 目標達成への強いコミットメント
- ・ 新しい市場・文化への理解を深める意欲

---

## Company Description