【営業 / 英語スキルを活かせる】インド在住エンジニアの教育及び職業紹介事業

インド進出日系企業へ人材営業と定着支援を行う仕事

Job Information

Hiring Company
foredge Inc.

Job ID
1562137

Division
営業部

Industry
Recruitment Agency

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Yamanote Line, Hamamatsucho Station

Salary
3 million yen ~ 4 million yen

Work Hours
09:30 ~ 18:30 実働時間：8時間/日 平均残業時間 15 ~ 20時間 / 月

Holidays
完全週休2日制 ◇ 年末年始休暇 ◇ 夏季休暇 ◇ 年間休日120日以上 ◇ 産前産後・育児休暇制度 ※実績あり ◇入社から6か

Refreshed
October 28th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【主要業務】
・日本企業への人材紹介営業
・インド現地での求人企業開拓
・顧客ニーズのヒアリング提案
・契約締結とアフターフォロー
・市場調査及び競合分析

＜業務詳細＞
〇日本企業を対象に、新規開拓からニーズ分析や
　インド人エンジニアの提案、契約交渉までを担う人材紹介営業
〇インド現地に進出する日系企業への営業や
　展示会活動を通じて、提携・協力関係を構築し求人企業を開拓
〇企業の採用課題を分析し、最適な人材マッチングや
　採用プロセス改善、体制整備を提案するコンサルティング
〇契約条件の調整から採用後の定着支援・満足度向上、
　追加案件獲得までを行うアフターフォロー
〇人材紹介市場や競合状況を分析し、新規サービス開発や
　営業戦略に活かす市場調査・競合分析

Required Skills

大卒以上 / 経験者のみ募集
年齢制限あり：59歳以下（定年を上限）
※定年年齢60歳のため

【営業経験・英語スキルを活かせる！】
・基本的なPCスキル（Office系ソフト）
・英語ビジネスレベル
・法人営業経験、新規開拓営業の実務経験
・顧客ニーズヒアリング、提案スキル

＜こんな方、歓迎です！＞
・人材紹介業界、ＩＴ業界での営業経験
・インド・東南アジアでの勤務・出張経験
・ＩＴ技術・エンジニア採用に関する知識
・日印両国の発展に貢献したい強い意志
・目標達成への強いコミットメント
・新しい市場・文化への理解を深める意欲

Company Description