

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

営業マネージャー - グローバル機械メーカー

営業マネージャー - グローバル機械メーカー

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1562132

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 13 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

October 16th, 2025 16:44

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本および韓国市場における売上拡大を担う営業マネージャーの募集です。既存顧客との関係強化に加え、新たな顧客セグメントへのアプローチを通じて、収益成長を実現していただきます。スピード感のある成長志向の営業チームで、戦略的かつ実行力のある営業活動が求められます。

Client Details

グローバルに展開する産業用ソリューション企業グループの一員。高い技術力と信頼性を強みに、製造業向けにミッションクリティカルな製品を提供しています。

Description

- 日本・韓国市場における売上・パイプライン目標の達成
- 短期・長期の成長戦略の策定とCRM等を活用した実行管理
- 電話・メール・SNSを活用したリード創出と新規開拓
- マーケティング部門と連携したリード獲得・顧客ロイヤルティ施策の実施
- 製品知識を活かした顧客提案・技術デモの実施（アプリケーションエンジニアと連携）
- 市場動向のモニタリングと新規ビジネス機会の特定
- グローバルキーマカウント戦略の現地実行支援
- 販売代理店のパフォーマンス評価と報酬プランの管理

Job Offer

- 年俸提示額 1000万～1300万円
- 成長中のグローバル企業でのキャリア構築
- 自律性の高い営業環境と明確な成果報酬制度
- 日本を拠点に東アジア市場を担当するダイナミックなポジション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Linh Pham on +813 6832 8670

Required Skills

- 大卒以上（技術系専攻歓迎）
- 法人営業・アカウントマネジメント経験5年以上
- 高度な技術製品の営業経験
- ソフトウェアソリューションの営業経験歓迎
- 英語：ビジネスレベル必須
- 優れたプレゼンテーション・コミュニケーション能力
- セルフスターターで結果志向の方
- 国内外出張対応可能（最大40%、主に日本国内および東アジア地域）

Company Description

グローバルに展開する産業用ソリューション企業グループの一員。高い技術力と信頼性を強みに、製造業向けにミッションクリティカルな製品を提供しています。