

グローバル企業・<mark>外資×ハイクラス転職</mark> 「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

Sr. Specialist Business development

ボストン・サイエンティフィックジャパン株式会社での募集です。 事業企画・事業開...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ボストン・サイエンティフィックジャパン株式会社

Job ID

1561971

Industry

Medical Device

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

 $09:00 \sim 17:30$

Holidays

【有給休暇】初年度 6日~10日 1か月目から(入社月により異なる) 【休日】完全週休二日制 祝日 GW 年末年始 初年度:1...

Refreshed

December 25th, 2025 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2219213】

[Purpose statement]

This position plays a crucial role in driving innovation through collaboration with startups based on the strategy of Boston Scientific Japan. The Senior Associate will be responsible for identifying promising partners via external activities such as acceleration programs developing and leading strategic initiatives to address business challenges and/or accelerate existing business growth of Boston Scientific Japan.

本ボジションは、Boston Scientific Japanの戦略に準じて、スタートアップ等との協業を通じたイノベーションを推進する 重要な役割を担います。Senior Specialistは、アクセラレーションプログラムなどの外部活動を通じて有望なパートナーを 探索し、Boston Scientific Japanのビジネス課題への対応や既存事業の成長を加速するための戦略的イニシアチブを立案・ 推進します。

[Key responsibilities]

- ●Identify evaluate and support promising partners through external activities such as acceleration programs アクセラレーションプログラムなどの外部活動を通じた有望なスタートアップ等の発掘・評価・支援
- Collaborate with internal and external stakeholders to develop strategic initiatives to address business challenges and/or accelerate existing business growth

社内外ステークボルダーと連携したビジネス課題への対応や既存事業の成長加速を目的とした戦略的イニシアチブの企画・立案

- ●Lead the execution of strategic initiatives including project management and stakeholder management etc プロジェクトやステークホルダーマネジメントを含む戦略的イニシアチブの実行リード
- ●Manage existing key partnerships and projects and identify opportunities for growth productivity and expansion. 既存のパートナーシップやプロジェクトを管理し、事業の成長・生産性向上・拡大の機会を見出す

Required Skills

【必須要件】

- •3+ years of startup acceleration business development experience
- スタートアップ支援、ビジネスデベロップメントにおける3年以上の経験
- •Project management experience in cross functional teams

クロスファンクショナルなチームでのプロジェクトマネジメント経験

Native level of Japanese

ネイティブレベルの日本語力(パートナーとの交渉や契約に関するやりとり等ができるレベル)

【歓迎要件】

•Medical device or pharmaceutical industry experience

医療機器あるいは製薬業界の経験

- ●Knowledge and experience in quality management/processes required for medical devices etc 医療機器などに求められる品質マネジメント/プロセスなどの知識・経験
- •Communication skill to understand the interests of internal and external stakeholders and to build consensus or resolve issues

社内外ステークホルダーの利害関係を理解し、合意形成あるいは課題解決できるコミュニケーションスキル

 $\bullet \mbox{Flexibility}$ to adapt to change and unforeseen circumstances.

変化や不測の事態にもフレキシブルに対応していく能力

- •Knowledge and experience in valuation and due diligence as venture capitalist etc
- ベンチャーキャピタリストとしてのバリュエーション・デューデリジェンスに関する知識・経験
- ●Business level English proficiency (as communication with overseas stakeholders may be required)ビジネスレベルの英語力(海外ステークホルダーとのコミュニケーションが発生する可能性あり)

Company Description

医療機器の輸入および販売