

# 外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら - グローバルリーフ-

# 【タイ駐在】 英語/日本の米菓を世界へ届ける海外営業職(タイ駐在で欧米・オセアニア市場を担当)

北米・欧州・オセアニア地域に向けたOEM生産の米菓販売をご担当いただきます。

#### Job Information

#### Recruiter

Global Leaf

#### Job ID

1561714

## Industry

Food and Beverage

#### **Company Type**

Large Company (more than 300 employees)

#### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Thailand

# Salary

5 million yen  $\sim$  8 million yen

#### **Hourly Rate**

想定年収:500万円~800万円(月給制) 賞与:年2回(2024年度実績:月給の4.85か月分) \*残業手当は別途支給

# Work Hours

8時30分~17時30分 (実働8時間)

#### **Holidays**

■週休2日制(土・日) ■タイ国祭日(17日) ■その他会社指定休日■有給休暇 他 ※年間休日:121日

#### Refreshed

November 12th, 2025 08:01

# General Requirements

# **Minimum Experience Level**

Over 3 years

#### **Career Level**

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

#### Minimum Japanese Level

Fluent

## **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

# Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

#### 【具体的な業務概要】

海外営業職として、北米・欧州・オセアニア地域に向けたOEM生産の米菓販売を担当いただきます。

# 【具体的な業務内容】

- ■各地域の大手小売企業や食品メーカーとの輸出販売において、製品開発、価格交渉、貿易実務を担当 (例:世界的に有名な会員制量販店、欧州全域で強いネットワークを持つ食品グループ、グローバル飲料・食品メーカーな ど)
- ■OEM(受託製造)案件のフォローアップ(価格交渉、納期調整、仕様確認など)
- ■社内関連部門(生産、品質管理、物流など)との調整業務
- ■顧客ニーズのヒアリングおよび商品提案
- ■英語による会議・商談・報告書作成
- ■市場動向や競合情報の収集・分析

# 【担当製品】

米菓および関連菓子

#### 【募集背景】

当企業は海外展開を急速に拡大しており、2026年度には海外売上比率が40%を超える見込みです。そのため、世界各地の大手企業と対等に渡り合い、社内外の架け橋となれる人材が必要とされています。今回の募集は、将来的に当社海外事業の中心メンバーとして活躍いただける方を迎えるためのものです。

# 【入社後のお仕事と将来的なキャリアパス】

《入社後のお仕事》

まずは、欧米・オセアニア地域の大手顧客に向けた営業(貿易)業務を中心にご担当いただきます。現場での経験を積み、製品や市場を理解いただいた後は、段階的に幅広いキャリアステップを描くことが可能です。 《キャリアステップの一例》

■東京本社での海外事業関連業務

(クロスボーダー営業、海外現地法人の管理、海外企業とのアライアンスやM&A など)

- ■海外現地法人(例:米国・中国・東南アジア各国など)での顧客開拓や営業活動
- ■海外現地法人の経営やマネジメント業務

【得られる経験・スキル】

- ■欧米・オセアニアを中心とした国際的な大企業との交渉スキル
- ■世界3大菓子市場(欧米豪)を俯瞰できる視点
- ■貿易実務に関する専門知識
- ■現地企業から派遣されているエグゼクティブとの協働を通じた、国際的な会社経営や異文化理解の実体験
- ■一流グローバル企業が持つビジネスの基本的思考方法や作法の習得

#### 【やりがい】

日本の伝統的なお菓子である「あられ」や「せんべい」を、日本で培った高い技術をもとに世界へ広めていく仕事です。まさに「世界をつなぐ架け橋」として、米菓という日本発の文化を北米・ヨーロッパ・オセアニアといった市場に届けます。 海外の大手企業との交渉は、大舞台で世界的プレーヤーと試合をするような緊張感とやりがいがあり、一方で社内調整や品質管理はチームの力を整える重要な役割です。自らの取り組みが海外の店頭に並ぶ製品や売上として目に見える形になるため、大きな達成感を得られるポジションです。

#### 【部署の構成・雰囲気】

タイ現地のパートナー企業から派遣されている国際的な感覚を持つメンバーと共に、日本由来の米菓を世界に発信していく 環境です。グローバルな視点と日本の伝統を融合させながら、新しい挑戦に前向きに取り組む雰囲気にあふれています。

### Required Skills

【必須スキル/経験】

- ■海外営業の経験3年以上
- ■英語: ビジネスレベル (TOEIC850点以上目安)
- ■日本語:ビジネスレベル

【歓迎スキル/経験】

- ■食品業界での就業経験
- ■海外赴任経験

【求める人物像】

- ■チームと円滑にコミュニケーションが取れて、協力できる方
- ■強い責任感を持っており責務を全うできる方
- ■顧客志向が強く、柔軟かつ主体的に業務に取り組める方

# Company Description