



法人営業

スタートアップ企業のための、新しい資金調達手段を提供するFintech企業

Job Information

Hiring Company

Yoii Inc.

Job ID

1561666

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description

Fukutoshin-Line, Kita-sando Station

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

スーパーフレックス勤務。出社/WFHのハイブリッドワーク(週3出社)

Holidays

年間休日 125日／完全週休2日制（土日祝日）

Refreshed

February 13th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・ スタートアップ・中小企業向けに資金調達支援サービス「Yoii Fuel」を提案

- ・新たな金融モデルを広める営業として、社会的インパクトを実感できる
- ・少数精鋭チームで事業拡大の中核を担うポジションに携われる
- ・スーパーフレックス・週3出社・ベット休暇など柔軟でユニークな働き方が可能

【業務内容】

当社は2023年12月に約8億円のシリーズA調達を完了し、2024年12月には日本初となるレベニュー・ベースド・ファイナンス（RBF）特化型の「Yoi Fuel RBFファンド1号投資事業有限責任組合」を設立しました。今後はRBFファンドを通じたスタートアップ・中小企業支援を加速させ、さらなる事業拡大を実現すべく、体制強化を進めております。

事業拡大を目指す当社でのtoB営業メンバーとして、資金調達を考えるスタートアップに対し、第三の選択肢として「Yoi Fuel」をご提案いただきます。

【具体的には】

スタートアップや中小企業の経営者に対して、事業の状況や資金調達の必要性、資金繰り状況などをヒアリングし、「Yoi Fuel」の利用を提案いただきます。

「Yoi Fuel」は、デット（銀行借入れ）やエクイティ（株式での調達）に代わる第三の選択肢として、AIで予測した将来の収益を担保に、時間や労力をかけず、株式も希薄させずに調達ができるサービスです。

まずはしっかり経営者にヒアリングを行い、「Yoi Fuel」のメリットを訴求いただきます。

入社後は商談の進め方などをキャッチアップいただき、特に、ご利用いただく際の契約条件の交渉などは、先輩メンバー等のサポートもありますのでご安心ください。

徐々に独り立ちして商談を進めていただきたいと考えております。

■採用背景

当社のRBF（レベニュー・ベースド・ファイナンス）サービスである「Yoi Fuel」は2022年4月に正式リリースし、着実にお客様・RBF実行額を増やしてまいりました。

立ち上げフェーズでは、少数精鋭の組織で営業を進めてきましたが、多くの引き合いやリピートもいただいており、今後さらなる拡大を目指し、体制強化のための増員採用です。来年度は今年度の3倍のRBF実行額を目指しております。

■組織体制

営業：2名

カスタマーサポート：1名

インターン生：1名

※20代～30代のメンバーが在籍しています。

【事業について】

2022年4月にリリースした「Yoi Fuel」は、スタートアップや中小企業に対し、将来発生する収益をAIで予測し、その予測を担保にいま必要な成長資金を調達できるRBFを提供するプラットフォームです。

必要な手続きは全てオンラインで完結し、株式の希薄化が生じず、個人保証や担保も要することなく「いま必要な成長資金」を確保できます。

スタートアップの資金調達では、銀行借入れなどの「デットファイナンス」株式の移転による「エクイティファイナンス」の2つが一般的ですが、時間も労力もかかり、また計画通りのスケジュールで調達できないことも多いことが課題です。Yoiでは、企業がより本業であるビジネスに集中することができ、スピーディーな事業成長を支援することを目指し、RBFサービスを立ち上げました。現在はSaaS等のサブスクリプション型ビジネスやD2Cなど、売上の予測が立てやすい事業の企業様を中心にお取引をしております。

現在は、顧客が利用している各種会計管理システムとのAPI連携が可能となっており、お客様の売上や利益など財務状況データをAPIで取得でき、AIで売上を予測、審査してRBFでの資金提供を実行することが可能です。

2022年4月の正式リリース以来、当社はRBFを通じてスタートアップや中小企業の成長資金提供を行い、累計200件を超えるRBFを実行してきました。

顧客の広がりも加速しており、利用企業層については、スタートアップに留まらず約30%は中小企業が占めており、今後は更に幅広い地域・業種の中小企業へのサービス提供も強化していきたいと考えています。

【雇用形態】

正社員 ※試用期間あり(6か月)

【給与】

ご経験・スキルに応じて応相談

【就業時間】

スーパーフレックス勤務

-コアタイムなし、5:00-22:00の間で1日8時間勤務 (+休憩1時間)

-出社/WFHのハイブリッドワーク(週3出社) - 雇用期間の定めなし

【勤務地】

北参道オフィス または ご自宅

【北参道オフィス】

〒151-0051 東京都渋谷区千駄ヶ谷3-16-12 第一FMGビル301

(Google Map: <https://maps.app.goo.gl/V4UvL7uTuY4ZnHiU8>)

東京メトロ副都心線 / 北参道駅 徒歩3分 山手線 / 原宿駅 徒歩9分 中央・総武線 / 千駄ヶ谷駅 徒歩10分

【休日休暇】

- ・年間休日 125日
- ・完全週休2日制
- ・土日祝日
- ・年末年始休暇 (12/30～1/3)
- ・慶弔休暇
- ・ベットの死亡休暇
- ・有給休暇 (入社半年後に10日間付与)

【待遇・福利厚生】

- ・各種保険完備（雇用保険・健康保険・労災・厚生年金）

- ・ 定期健康診断 (年1回)
- ・ ストックオプション入社後付与 (評価に応じて)
- ・ 交通費支給
- ・ 書籍購入費用サポート・学習費用サポート
- ・ PC貸与 (Macbook or Windows)
- ・ リモートワーク可能

Required Skills

■必須スキル

【何れか必須】

- ・ 法人営業経験をお持ちの方 (3年以上)

■歓迎スキル

- ・ チーム・PJのリード・マネジメント経験
- ・ 事業開発業務(マーケティング, アライアンスなど)のご経験
- ・ 財務三表を読み解くことができる知識・経験
- ・ 事業立ち上げフェーズでビジネス組織をリードされたご経験
- ・ ビジネス英語スキル 目安: CEFR B1 / TOEIC 785 / 英検準1級 / TOEFL iBT 72~
※英語環境には自信がない、どのようなメンバーと働くのか話を聞いてみたいという方は、まずはカジュアル面談でのお話からで大歓迎です。是非一度、ご応募ください。
- ・ スタートアップ企業での事業開発のご経験
- ・ ファイナンスに関する知識
- ・ 金融領域でのご経験
- ・ 財務モデルの構築経験
- ・ マーケティングのご経験

■求める人物像

- ・ 課題解決に主体的に取り組める方
- ・ 金融のエコシステムを良くしたいという情熱をお持ちの方
- ・ 取り組んだことのない分野、業務においても積極的に取り組める方

【ご応募を検討されている方へメッセージ】

私たちは、既存金融システムではカバーしきれないスタートアップや中小企業に対し、従前とは違った手法でリスクを評価し、真に必要とされる資金を供給していくことは社会のためになると強く信じ、私たちのミッションである「資産の流動性を上げ、挑戦する起業家・企業の成長を後押しする。」を実現するために、日々試行錯誤しながら業務に取り組み、お客様と向き合っています。

豊富な金融経験を持つメンバーたちと世界中から集まった優秀な開発者たちが集まり、常に学習を続けながら全力で事業成長に取り組んでいる環境です。

Company Description