Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Sales Engineer

Sales Engineer

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1561593

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ 5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

October 14th, 2025 11:48

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

東京都内でのポンプ販売業務に携わり、産業用および製造業分野のクライアントと協力しながら、売上目標達成を目指します。新規および既存顧客への提案営業を担当いただきます。

Client Details

この企業は、産業用および製造業分野でのポンプの販売とメンテナンスを専門とする中規模企業です。堅実な製品ラインと 顧客基盤を持ち、品質と信頼性を重視しています。

Description

- 新規および既存顧客へのポンプ製品の提案営業
- 顧客ニーズを把握し、最適な製品ソリューションを提供
- 見積書の作成および契約交渉のサポート
- 技術的な問い合わせへの対応および調整
- 市場動向や競合分析を通じた戦略立案
- 社内チームとの連携によるプロジェクト推進
- 顧客満足度向上を目指したフォローアップ活動
- 必要に応じた現場訪問と製品デモンストレーション

Job Offer

- 1か月分のボーナス支給
- 通勤手当
- 社会保険および健康保険完備
- 東京都内勤務
- 業界でのキャリアアップの機会

このポンプ販売のポジションにご興味がある方は、ぜひご応募ください。業界での経験を活かし、次なるステップを踏み出してみませんか?

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- 営業または販売の経験
- 産業用または製造業分野での製品知識
- 顧客とのコミュニケーションスキル
- 問題解決力と柔軟性
- チームでの協力を重視する姿勢
- 基本的なPCスキル (Excel、Word、PowerPointなど)

Company Description

この企業は、産業用および製造業分野でのポンプの販売とメンテナンスを専門とする中規模企業です。堅実な製品ラインと 顧客基盤を持ち、品質と信頼性を重視しています。