Wi-Fi / Bluetoothビジネスデベロッパー（APAC担当）| 中国発の大手グローバルIoTモジュールメーカー Exclusive job

APACを舞台に、グローバルIoT市場の拡大を牽引できる！

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1561361

Division
営業部署

Industry
Machinery

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description
Yamanote Line, Kanda Station

Salary
7.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
平日：9:00 から 18:00（1時間休憩）、フレックス制度は要相談

Holidays
完全週休二日制、土日祝休み、夏季休暇、年末年始休暇、産前産後休業、育児休業など

Refreshed
October 26th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

急成長を続ける企業の一員として、アジア太平洋地域（台湾、日本、韓国、インド、東南アジア、オーストラリア、ニュージーランド）におけるWi-Fi / Bluetooth製品の事業開発および販売推進 を担当していただきます。APACのリージョナルセールスディレクター（RSD）と協働し、戦略立案から実行までを主導して頂きます。

主な業務内容：

- APAC地域でのWi-Fi / BTビジネスの拡大を推進
- 顧客との契約締結や供給契約の立案・実行
- 市場調査、競合分析、顧客ニーズの把握
- 市場動向や新しい業界分野・アプリケーションの特定
- 製品をAPAC市場に展開するための販売・プロモーション方針を策定
- 新しい販売チャネルや代理店候補の探索・評価
- APAC地域の販売支援・営業サポート
- 製品トレーニングを営業チーム・顧客・販売チャネル向けに実施
- マーケティング部門と協力し、販促活動を企画・実施
- 展示会や地域イベントへの参加・対応
- Salesforce（CRM）を使用した顧客情報管理・営業共有

Required Skills

- Wi-Fiモジュールメーカーまたはディストリビューターでの実務経験
- 5年以上のビジネス開発または営業経験
- 無線通信・RF技術に関する知識、およびIoT業界の市場構造・顧客セグメント・Wi-Fiモジュール競合環境への理解
- ビジネスレベルの英語力
- 構造的かつ計画的な業務遂行力、確実なフォローアップ意識
- チームワークを重視し、意見やアイデアを積極的に共有できる方
- 前向きで自発的、結果志向の強い方
- 分析力とプレゼンテーションスキルに優れた方
- 【歓迎】日本・韓国・台湾・東南アジアでの勤務または営業経験をお持ちの方
- 【歓迎】中国語の読み書きができる方

Company Description