

【英語活用】 セールスマネージャー(自動車事業)| 中国発の大手グローバルIoTモジュールメーカー <mark>← Exclusive Job</mark>

# APACを舞台に、グローバルIoT市場の拡大を牽引できる!

#### Job Information

#### Recruiter

**EPS Consultants LLC** 

## Job ID

1561361

## Division

営業部署

## Industry

Machinery

### **Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

## **Train Description**

Yamanote Line, Kanda Station

## Salary

7.5 million yen ~ 10 million yen

### **Work Hours**

平日:9:00 から 18:00 (1時間休憩)、フレックス制度は要相談

#### Holidays

完全週休二日制、土日祝休み、夏季休暇、年末年始休暇、産前産後休業、育児休業など

## Refreshed

November 24th, 2025 01:00

## General Requirements

## **Minimum Experience Level**

Over 6 years

#### **Career Level**

Mid Career

## Minimum English Level

**Business Level** 

## Minimum Japanese Level

Native

### **Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

## Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

急成長を続ける企業の一員として、アジア太平洋地域(台湾、日本、韓国、インド、東南アジア、オーストラリア、ニュー ジーランド)におけるWi-Fi / Bluetooth製品の事業開発および販売推進 を担当していただきます。APACのリージョナル セールスディレクター(RSD)と協働し、戦略立案から実行までを主導して頂きます。

#### 主な業務内容:

- APAC地域でのWi-Fi/BTビジネスの拡大を推進
- 顧客との契約締結や供給契約の立案・実行
- 市場調査、競合分析、顧客ニーズの把握
- 市場動向や新しい業界分野・アプリケーションの特定
- 製品をAPAC市場に展開するための販売・プロモーション方針を策定
- 新しい販売チャネルや代理店候補の探索・評価
- APAC地域の販売支援・営業サポート
- 製品トレーニングを営業チーム・顧客・販売チャネル向けに実施マーケティング部門と協力し、販促活動を企画・実施
- 展示会や地域イベントへの参加・対応
- Salesforce (CRM) を使用した顧客情報管理・営業共有

## Required Skills

- Wi-Fiモジュールメーカーまたはディストリビューターでの実務経験
- 5年以上のビジネス開発または営業経験
- 無線通信・RF技術に関する知識、およびIoT業界の市場構造・顧客セグメント・Wi-Fiモジュール競合環境への理解
- ビジネスレベルの英語力
- 構造的かつ計画的な業務遂行力、確実なフォローアップ意識
- チームワークを重視し、意見やアイデアを積極的に共有できる方
- 前向きで自発的、結果志向の強い方
- 分析力とプレゼンテーションスキルに優れた方
- 【歓迎】日本・韓国・台湾・東南アジアでの勤務または営業経験をお持ちの方
- 【歓迎】中国語の読み書きができる方

Company Description