



【英語活用】セールスマネージャー（EMS / JDM / ODM）| 中国発の大手グローバルIoTモジュールメーカー [Exclusive job](#)

成長分野でのキャリア構築！

Job Information

Recruiter

[EPS Consultants LLC](#)

Job ID

1561359

Division

営業部署

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Toei Shinjuku Line, Ogawamachi Station

Salary

7.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

平日：9:00 から 18:00（1時間休憩）、フレックス制度は要相談

Holidays

完全週休二日制、土日祝休み、夏季休暇、年末年始休暇、産前産後休業、育児休業など

Refreshed

June 22nd, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- 日本市場における EMS / JDM / ODM ビジネスの推進
 - 市場動向や新たな業界・アプリケーション分野の特定
 - 顧客関係の構築と受注管理
 - 製品を日本市場に展開するための販売・プロモーション方針を策定
 - 販売代理店や販売チャネルとの協業
 - マーケティング部門と連携した販促活動の実施
 - 展示会・業界イベントへの参加
 - 顧客管理ツールの活用・運用
-

Required Skills

- IoT市場における営業経験5年以上
 - IoT業界のパーティカル市場、顧客セグメント、ODM競合環境への理解
 - 積極的かつ粘り強い営業姿勢（ハンター型マインドセット）
 - 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル
 - 高い組織力とフォローアップ意識、計画的な業務遂行力
 - チームワークを重視し、意見やアイデアを共有できる方
 - 優れたプレゼンテーション力と分析力
 - 前向きで自発的、主体的に行動できる方
-

Company Description