# 【英語活用】セールスマネージャー（EMS / JDM / ODM）| 中国発の大手グローバルIoTモジュールメーカー Exclusive job

**成長分野でのキャリア構築！**

## Job Information

**Recruiter**
EPS Consultants LLC

**Job ID**
1561359

**Division**
営業部署

**Industry**
Machinery

**Company Type**
Large Company (more than 300 employees) - International Company

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Train Description**
Toei Shinjuku Line, Ogawamachi Station

**Salary**
7.5 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**
平日：9:00 から 18:00（1時間休憩）、フレックス制度は要相談

**Holidays**
完全週休二日制、土日祝休み、夏季休暇、年末年始休暇、産前産後休業、育児休業など

**Refreshed**
November 23rd, 2026 02:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 3 years

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
Associate Degree/Diploma

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

- 日本市場における EMS / JDM / ODM ビジネスの推進
- 市場動向や新たな業界・アプリケーション分野の特定
- 顧客関係の構築と受注管理
- 製品を日本市場に展開するための販売・プロモーション方針を策定
- 販売代理店や販売チャネルとの協業
- マーケティング部門と連携した販促活動の実施
- 展示会・業界イベントへの参加
- 顧客管理ツールの活用・運用

## Required Skills

- IoT市場における営業経験5年以上
- IoT業界のバーティカル市場、顧客セグメント、ODM競合環境への理解
- 積極的かつ粘り強い営業姿勢（ハンター型マインドセット）
- 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル
- 高い組織力とフォローアップ意識、計画的な業務遂行力
- チームワークを重視し、意見やアイデアを共有できる方
- 優れたプレゼンテーション力と分析力
- 前向きで自発的、主体的に行動できる方

## Company Description