



## プロダクトマネージャー（セルラーIoT） | 中国発の大手グローバルIoTモジュールメーカー

👍 Exclusive job

最先端のIoT市場で、グローバルチームと共に製品戦略から市場拡大まで関われる

### Job Information

#### Recruiter

EPS Consultants LLC

#### Job ID

1561358

#### Division

製品企画部

#### Industry

Machinery

#### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

#### Train Description

Yamanote Line, Kanda Station

#### Salary

6.5 million yen ~ 9 million yen

#### Work Hours

平日：9:00 から 18:00（1時間休憩）、フレックス制度は要相談

#### Holidays

完全週休二日制、土日祝休み、夏季休暇、年末年始休暇、産前産後休業、育児休業など

#### Refreshed

February 16th, 2026 02:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 3 years

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

- ローカルの営業チームを支援し、売上・市場シェアの拡大を推進。製品ライン側から新規案件（Design-in／Design-win）や新規顧客の開拓を行う。
  - 地域における製品プロモーション戦略を策定・主導し、実行する。
  - 競合分析、業界動向、主要顧客リスト、新興市場の機会などを含む地域市場調査を実施し、市場分析レポートを作成する。
  - 顧客ニーズと市場トレンドを分析し、市場に最適化された製品ポートフォリオを維持する。
  - 新製品を市場へ投入・プロモーションする。
  - トレーニング用の資料を作成し、営業・FAE・販売代理店向けに新製品／新技術の研修を実施する。
  - 重要顧客のサポートにおいて、CPM／FAE部門と協力・連携する。
  - エコシステムパートナーと協業し、パートナー関係を構築・強化する。
- 

## Required Skills

- 大学卒業資格を持っている方。
  - プロダクトマネージャーとして3年以上の経験を持つ方。
  - 市場分析力・判断力に優れ、コミュニケーション能力、協調性、顧客志向が高い方。
  - 学習意欲が高く、革新性・自主性に優れ、計画力・組織力を持つ方。
  - 出張（国内外）に柔軟に対応できる方。
  - 【歓迎】携帯電話、タブレット端末、セルラーモジュール、その他のセルラー通信IoTデバイスに関する経験がある方
  - 【歓迎】プロジェクトマネジメントまたは製品開発の経験を有する方。
- 

## Company Description