

韓国マーケット事業担当者 グローバルEC/新規事業企画

Job Information

Recruiter

PROGRE Ltd

Hiring Company

日本企業の海外進出支援事業/新規事業の開発などのインキュベーション事業

Job ID

1561343

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen \sim 6 million yen

Refreshed

November 22nd, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Korean - Business Level

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

仕事概要

海外配送を行っていないものでも商品を購入するサポートをし、世界中にお届けするサービスです。各倉庫に荷物を届け、 そこから国際配送の手続きを行います。

・韓国商材のグローバル販売展開に向けた越境EC関連の事業企画 / 推進 / 運用最適化

- ・外部パートナーとの連携拡大、提携先の開拓
- ・各種情報のAPI / CSV連携やテスト設計、データチェックなど、システム運用プロセス管理
- ・既存サービスの拡大に留まらず、まったく新しい事業 / サービスを企画し、実行まで主導的に対応
- ・勤務地は韓国・日本問いません(在宅勤務可能)

Required Skills

必須スキル

- ・韓国語(ビジネスレベル以上)
- ・日本 / 海外マーケットプレイスや越境ECサービス関連の事業運営経験
- ・越境EC販売、物流、清算、オペレーションプロセスにおける全般的な理解力
- ・販売実績など各種データの分析 / 可視化した結果をもとに、追加的な改善施策の企画力 / 実行力(Excelスキル中級以上)
- ・外部パートナーとの事業連携に向けた提案力 / 交渉力

歓迎スキル

- ・事業企画のプロジェクトマネジメント
- ・テストシナリオ設計/運用フロー策定など、システム運用の実務
- ・EC運営における予算策定 / PL管理
- ・KPOPなどの韓国文化 / 商材に関する興味と知見
- ・SQLを用いたデータ分析
- ·AIを活用した事業分析や業務効率化の推進経験

求める人物像

- ・マーケやプロダクトなど特定領域ではなく事業全体、サービス全体の企画から実行のディレクションまでやってみたいと 思う方
- ・ノウハウ・ナレッジもなく型化されてないところから0から事業を作ってみたいと思う人
- ・サービスを利用する顧客の立場を常に考えながら行動できる人
- ・任された仕事の意義を正しく理解し、責任感を持って主体的に動ける人 ・プロジェクトが円滑に進むように、各部署とのコミュニケーションを大事にできる人
- ・1つの課題や問題に対して、根気よく取り組むことができる人

Company Description