韓国マーケット事業担当者 グローバルEC/新規事業企画

Job Information

Recruiter
PROGRE Ltd

Hiring Company
日本企業の海外進出支援事業 / 新規事業の開発などのインキュベーション事業

Job ID
1561343

Industry
Internet, Web Services

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4.5 million yen ~ 6 million yen

Refreshed
October 24th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Other Language
Korean - Business Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

※勤務地は韓国・日本問いません（在宅勤務可能）

仕事概要

海外配送を行っていないものでも商品を購入するサポートをし、世界中にお届けするサービスです。各倉庫に荷物を届け、そこから国際配送の手続きを行います。

・韓国商材のグローバル販売展開に向けた越境EC関連の事業企画 / 推進 / 運用最適化
・外部パートナーとの連携拡大、提携先の開拓
・各種情報のAPI / CSV連携やテスト設計、データチェックなど、システム運用プロセス管理
・既存サービスの拡大に留まらず、まったく新しい事業 / サービスを企画し、実行まで主導的に対応

Required Skills

必須スキル

・韓国語（ビジネスレベル以上）
・日本 / 海外マーケットプレイスや越境ECサービス関連の事業運営経験
・越境EC販売、物流、清算、オペレーションプロセスにおける全般的な理解力
・販売実績など各種データの分析 / 可視化した結果をもとに、追加的な改善施策の企画力 / 実行力（Excelスキル中級以上）
・外部パートナーとの事業連携に向けた提案力 / 交渉力

歓迎スキル

・事業企画のプロジェクトマネジメント
・テストシナリオ設計 / 運用フロー策定など、システム運用の実務
・EC運営における予算策定 / PL管理
・KPOPなどの韓国文化 / 商材に関する興味と知見
・SQLを用いたデータ分析
・AIを活用した事業分析や業務効率化の推進経験

求める人物像

・マーケやプロダクトなど特定領域ではなく事業全体、サービス全体の企画から実行のディレクションまでやってみたいと思う方
・ノウハウ・ナレッジもなく型化されてないところから 0 から事業を作ってみたいと思う人
・サービスを利用する顧客の立場を常に考えながら行動できる人
・任された仕事の意義を正しく理解し、責任感を持って主体的に動ける人
・プロジェクトが円滑に進むように、各部署とのコミュニケーションを大事にできる人
・１つの課題や問題に対して、根気よく取り組むことができる人

Company Description