

海外営業<自動車産業で海外の地域経済発展につなげる>2025年6月にニュージーランド 拠点開設!

三菱正規ディーラーやレンタカー会社等を運営しているD&Dグループ

Job Information

Hiring Company

PRIMASS Japan Co., Ltd.

Job ID

1561295

Industry

Other (Distribution, Retail, Logistics)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Hibiya Line, Ningyocho Station

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:30~18:30(休憩:60分)

Holidays

完全週休2日制(土日祝日休み)、夏季休暇、年末年始休暇、バースデー休暇、年間休日127日(2025年度)

Refreshed

December 3rd, 2025 13:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

英語以外の言語能力があると活かせます。

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

私たち【PRIMASS Japan】は、三菱正規ディーラーやレンタカー会社を運営するD&Dグループの中で、海外事業拡大のために2021年4月に設立されたグローバルカンパニーです。

現在は、南アジア、アフリカ、中南米、オ セアニアを軸に、中古車の輸出事業を推進しております。 輸出先各国にエージェントオフィスを設置するほか、今後は周辺諸国や中米への販売拠点の拡大も視野に入れており、会社 の成長をダイレクトに感じられるやりがいのあ るポジションです。

今後の輸出事業において新規顧客の開拓や、海外現地での新規事業開発など、積極的な事業展開を計画しております。事業 拡大フェーズにある今、さらなる成長を共に牽引していただける新たな海外営業メンバーを募集いたします。

<職務内容>

自動車輸出における海外営業全般を担当し、現地取引先との商談を行っていただきます。

- 海外顧客の新規開拓、ニーズヒアリング、商談対応
- 海外の営業協力会社の管理、販売促進
- 既存顧客への提案営業
- 中古車オークションでの車両の入札
- 海外マーケットの動向リサーチおよび分析
- WEBサイトへの車両情報の掲載および更新管理
- その他付随する業務

===============

●私たちの業務内容を少しイメージしていただければと思います!

<1日スケジュール>

(午前

- · 中古車オークションでの車両入札対応
- ・海外顧客からのメール確認、対応

(午後)

- ・新規開拓のための情報リサーチ、提案準備
- ・海外顧客とのオンライン商談、打合せ
- ・既存顧客へのフォロー営業
- · 各種事務作業

================

【部署構成】

男性:4名 女性:5名 合計:9名

◎当社に在籍しているメンバーは同業界から参入してるメンバーが複数名在籍しております。 業界知見を理解しているメンバーが多数いるため、業界未経験の方でもサポートがあります。 外国籍が多く活躍する部署ですが、日本語も英語も話せるメンバーになります。

また、この度組織体制も変わったことで、より育成体制を整えていく方向です。 営業としてのスキル、海外営業経験を高めていきたい方には、ぜひとも参画していただきたいと思ってます。

雇用形態

正社員 ※試用期間3ヶ月(正社員と待遇同じ)

年収

想定年収:450万円~600万円

※給与詳細は、経験・スキルを考慮の上決定

月給:33万円~40万円(固定残業代/20h:40,835円~54,447円を含む)

昇給あり:年1回

賞与あり:年2回(7月、12月) ※決算賞与(業績による)

勤務地

〒103-0006 東京都中央区日本橋富沢町9-19 住友生命日本橋富沢町ビル7階

<最寄り駅> ★駅近5分以内

「人形町駅」より徒歩で5分/都営新宿線「馬喰横山駅」より徒歩5分/「水天宮前駅」より徒歩11分

受動喫煙防止措置:屋内禁煙(屋内に喫煙所あり)

※将来的に、相談の上、全国の当社拠点に転勤の可能性あり。当面はございません。

勤務時間

9:30~18:30(休憩:60分)

★残業少なめ!

▶人事より

「残業が発生する日もありますが、どのスタッフも、残業少なくオンオフのメリハリをつけて働いていますよ。」 ※勤務日、勤務時間の調整可能性有(土曜日出社、早出など※振替休日制度有)

(基本オフィスへの出社体制になります。担当する国により在宅で時差勤務(週1-2回在宅)ということもございます。ただし、当社での業務に慣れるまでは、当面出社いただきます)

休日休暇

- ・完全週休2日制(土日祝日休み)
- ・長期休暇あり(夏季休暇、年末年始休暇)

- ・バースデー休暇
- ·年間休日127日(2025年度予定)

手当/福利厚生

- ・交通費支給
- ·社会保険完備(健康保険/厚生年金/雇用保険/労災保険)
- ・退職金制度
- ・住宅手当1~4万円/月(当社の規定による)
- ・食事手当1万円/月
- ·自己啓発手当1万円/月

Required Skills

応募必要条件

- ・2年以上の営業経験 (業界問わず)
- ・英語による海外顧客との電話、メール対応が可能な方(TOEIC600点以上相当)
- ・日本国内での就業経験
- ・基本的なPCスキル(Word、Excel、PowerPoint)

歓迎条件

- ・海外営業のご経験
- ・英語以外の言語能力
- ・自動車業界でのご経験

<入社後のキャリアステップ>

入社後、まずは、中古車輸出業務の基礎を学びながら、海外取引の流れや商習慣について理解を深めます。 海外営業協会社と連携をし、営業活動を推進します。また担当エリアを持ち、新規顧客の開拓にもチャレン ジしていただ きます。現地マーケットのリサーチ力や提案型営業のスキルを実践の中で磨いていきます。将来的にはエリアマネージャー として、チームやプロジェクトをリードするポジションを目指せます。

Company Description