

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【医療×AI×社会貢献】営業担当／セールス（東京・全国リモート可）

医療AI事業を全国で拡大するリーダー募集

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1561290

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

標準勤務時間：9:30～18:00

Refreshed

October 10th, 2025 16:30

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

医療画像診断支援AIの普及を推進していただきます。直販および代理店経由の商談をリードし、導入までを実行するポジションです。

企業情報

国内外での医療AI研究開発を経て、現在は臨床現場での実用化に成功した企業です。
医療画像診断AIを自社で開発・提供しており、大学病院からクリニックまで幅広い施設で導入実績があります。
社員は20代後半～40代前半が中心で、スピード感ある環境で裁量を持ちつつ、新しい医療価値を創出する文化が根付いています。

職務内容

- ・ 担当エリアでの直販営業、商談クロージング
- ・ 代理店同行営業による製品提案・導入調整
- ・ インサイドセールスが獲得したリードの商談管理
- ・ 将来的にはマーケティング・カスタマーサクセス等、幅広い業務に挑戦可能

条件・待遇

- ・ フレックスタイム制、在宅勤務可
- ・ 完全週休2日制・各種休暇制度・社会保険完備
- ・ 育休・産休制度、在宅手当、通勤手当など充実

募集値は東京となっておりますが、東京に月2回程度出社が可能であれば地方からでもご応募いただけます。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keigo Narita on+81366276083.

Required Skills

- ・ 医療機器営業経験3年以上
- ・ 新しい価値あるサービスに挑戦したい方
- ・ 自発的に提案し、論理的に行動できる方
- ・ 誠実かつ他者に良い影響を与えられる方

Company Description

国内外での医療AI研究開発を経て、現在は臨床現場での実用化に成功した企業です。

医療画像診断AIを自社で開発・提供しており、大学病院からクリニックまで幅広い施設で導入実績があります。

社員は20代後半～40代前半が中心で、スピード感ある環境で裁量を持ちつつ、新しい医療価値を創出する文化が根付いています。